

# 第二十届中国农化品牌营销峰会

| 尊敬的 | 先生/女士, | 您好 |
|-----|--------|----|
|     |        |    |

第二十届中国农化品牌营销峰会将于2017年12月在北京召开。

### 会议内容

2017年,农化行业的凛冬继续加剧,巨头的负重与变革,渠道的淘汰与更替,品牌的没落与崛起。在这最艰难的年份里,未来之路,已清晰可望。一方面,新兴服务商、平台大佬、作物大王、专业化植保组织等深刻影响着当下的农资经营主渠道,他们在市场的上游和下游越来越占据话语权和主导权;另一方面,随着行业并购和资源整合的加剧,以及平台、服务、共享、大数据、科技等新生态力量的崛起,企业需要不断地做出调整,突出竞争优势,重构核心竞争力。

新经济时代,竞争优势是企业竞争力的表现。准确把握市场脉搏,对市场机会和客户需求作出快速反应,是寻求企业长存发展之道的最佳路径。

2017年12月17-19日,中国·北京,一场以"赋能新生态,重构新竞争"为主题的第二十届中国农化品牌营销峰会将北京·歌华开元大酒店召开,与行业人士一起探讨中国农化行业新生态,重构企业新竞争。

会议主办:《农资与市场》传媒

会议协办: 亚特兰蒂斯(欧洲)公司 新农宝

会议赞助:镇江飞驰汽车集团有限责任公司

**媒体支持:**新华网、科技日报、农民日报、cctv-7、农资导报、中国农资、中国**化肥**信息中心、南方农村报、农村大众、农药市场信息、北方农资、农资参考、世界农化网、191农资人、丰收邦APP、《农之声》传媒、一条农资、陕西农林卫视

会议时间:2017年12月17日—19日(17日全天报到)

报到地点:中国.北京·歌华开元大酒店(朝阳区鼓楼外大街19号(近安华桥))

#### 会议嘉宾

分享专家及课题:



报告题目:中国农业未来发展报告

报告人: 刘坚 国家国务院参事,原农业部副部长



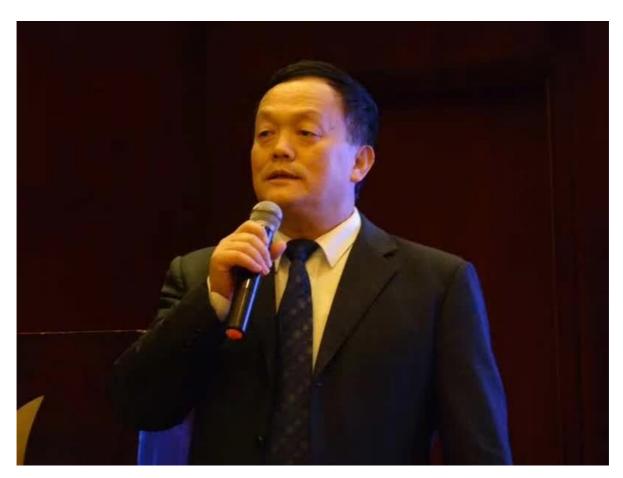
报告题目:新时代的经济变化与企业战略应对

报告人:黄泰岩 中央民族大学校长 ,著名经济专家、 教授 ,博士生导师 ,长江学者特聘教授 ,享受国务院政府特殊津贴。



报告题目:全球危机与生态文明战略转型

报告人: 马晓河 原国家发改委宏观经济研究院副院长、中国人民大学中国经济改革与发展研究院常务副院长



报告题目:中欧现代农业差异及发展趋势

**报告人**:高继明 中国科协海智专家(中国科协聘请的在某些领域有突出成绩海外华人专家)比籍华人,欧洲二十多年农业工作经验,比利时金海农业集团总裁,现任安徽大浦现代农业研究院院长



报告题目:盘点农药2017

报告人:孙叔宝 中国农药工业协会会长



报告题目:盘点肥料2017

报告人:修学峰 中国磷复肥工业协会常务副理事长



报告题目: 新型保姆式服务助推行业新变革

报告人:李卫国 广西田园生化股份有限公司董事长,集成服务商代表!



报告题目:粉丝营销为品牌赋能

**报告人:**丁丁 北京联思达整合营销机构创始人,深度粉销理论体系的创建者,被行业誉为"粉丝营销"行业的第一人,被客户誉为"中国的众筹女王"。



报告题目:共享经济如何玩转农资新生态

报告人:周洪运 90后持续创业者,现任UU跑腿SVP,曾任黑马资本合伙人,曾服务千家创业公司;曾创建国内第一家微电影制作公司,并成功出售给上市公司完成退出,后曾创建鸿运尚品国际品牌策划有限公司,服务中小传统企业品牌升级



报告题目:农资企业数字化转型与全渠道营销重构



报告题目:农资新竞争

报告人: 冯卫东 《农资与市场》杂志社总编 实战营销专家 农资营销畅销书《出路》



### 报告题目:农资营销新业态

报告人: 刘春雄 中国式营销之父,郑州大学管理工程学院教授,《销售与市场》杂志社高级研究员,《农资与市场》专家团领军人物,著有《营销创新》、《诊断一线营销》、《为经销商咨询》等著作。



报告题目: 踞点赢销

报告人: 肖然 踞点营销创始人,资深营销实战顾问。《农资与市场》第一专家团首席营销顾问。



报告题目:品牌的再生之路

报告人:Fumi Sasada 日本包装泰斗Bravis International总裁,先后毕业于加利福尼亚州立大学洛杉矶分校艺术学系,美国艺术中心设计学院图案/包装设计专业。2006年就任日本包装协会理事长,小茗同学、日本明治、雀巢等品牌策划机构



报告题目:《爆品品牌背后的逻辑》

**报告人:** 张学军 智达天下营销顾问机构创始人,专注于快速消费品市场营销领域,先后为衡水老白干、养元六个核桃、十八酒坊做爆品咨询!



报告题目:塑造和谐共赢的农资品牌形象

报告人:陈勇 中国科学技术大学管理学院MBA特邀顾问,安徽市场营销协会会长,中盐安徽红四方股份有限公司副总经理



### 报告题目:农资行业品牌营销升级之路

报告人: 刘祖轲 中国系统营销理论的创导者、清华大学首届工商管理硕士、具有18年东风汽车、华为公司及国际市场营销经历,南方略国际营销&品牌咨询机构总经理,著有《中国管理顾问手册》、《系统营销》、《农药营销学》等著作

## 会议门票

会务费:2800元

说明: 含资料费、培训费

