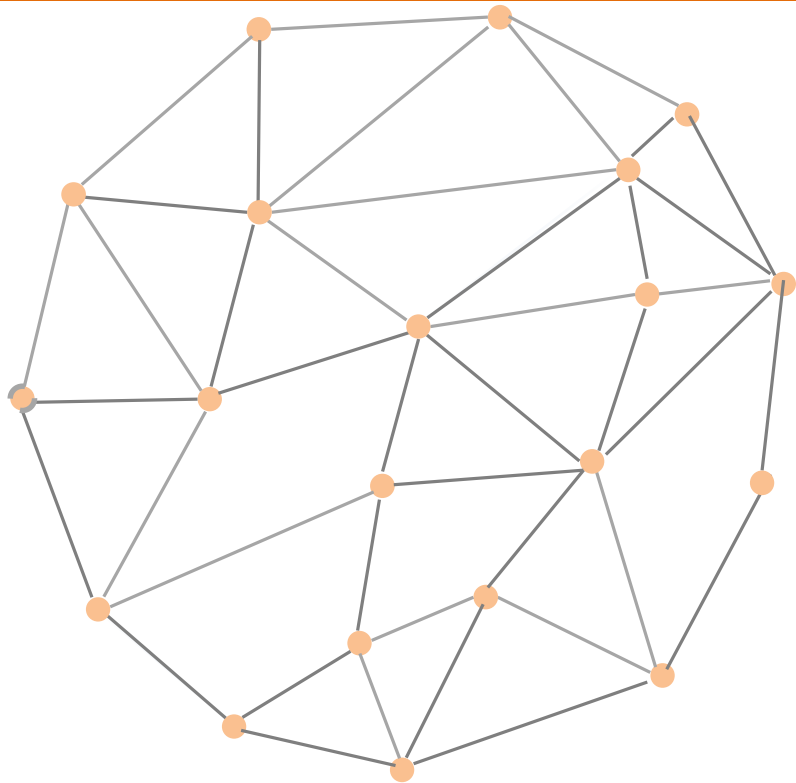
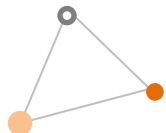


# 联智商学院

专注为微商从业者提供简单高效的成长方案



# 传统企业， 阿里巴巴平台推广新玩法大揭秘



联智商学院院长、爱纳诺项目合伙人

《转型之路 传统企业向互联网+转型10大策略》

《互联网产品运营：产品经理的10堂精英课》作者

辽宁省公务员局基层送教培训授课专家

中国电子商务协会高级培训师

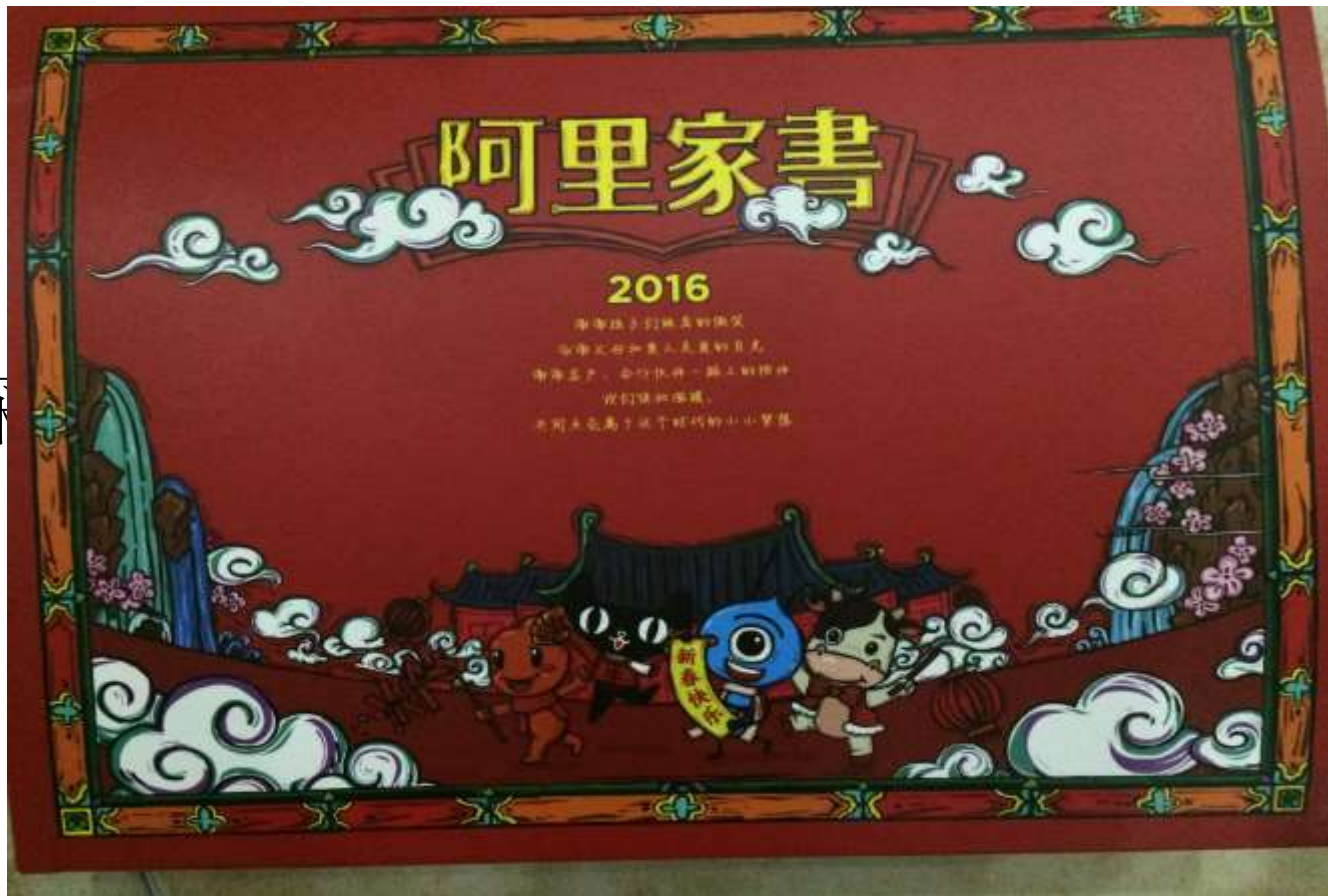
多家知名电商平台金牌、签约讲师、人才导师

**12年互联网营销实战经验，超过2万小时的实操经验**

揭阳市电商创业导师

讲师：丁华（了凡）

深



阿里人

通过本次分享，对阿里巴巴的发展有一个**全面**  
**了解**，及了解**最新的发展趋势**，并掌握**3种**比较有效  
的**玩法**！

# 目录

CONTENTS

1

发展历程

2

发展趋势

3

3大玩法

# 目录

CONTENTS

1

发展历程

2

发展趋势

3

3大玩法

1. B2B 1.0 信息时代，（99年-12年）【买方卖方轻松找对方】  
100万付费会员，1000万日访买家，1亿日访问总量的B类平台
2. B2B 2.0 交易时代（12年-17年），【交易时代，采购批发】，  
上1688，2亿注册会员，2.5亿在线商品量，无线成交买家占比  
超过65%
3. B2B 3.0 营销时代，（2018年以后）数字化经济的时代，商人  
真正的营销平台



# 目录

CONTENTS

1

发展历程

2

发展趋势

3

3大玩法



### 开放平台

集成全产业链合作伙伴力量，为中小企业提供全面保障与服务。

### 营销体系

精准运营工具让买卖关系更牢固；多样化生意场景让买卖双方高效匹配。

### 广告体系

快速生成营销内容，打造全域推广方案，实现精准高效广告投放。

### 商家成长体系

本地化电商服务支持，实力讲师精品培训，帮助中小企业发展成长。

### 物流体系

融合智能物流网络，货运收发尽在掌握。

### 交易支付体系

多种B类专属支付工具，实现智能便捷交易流程。

### 数据体系

智能大数据科学指导商业决策与经营管理。

### 金融体系

通过大数据建立企业诚信体系，让信用为中小企业带来多样灵活的金融服务。

## B2B 3.0 营销时代

加强三大基础设施建设：支付、物流、金融

未来3年，把企业的他的全盘的商业计划可以映射到线上的整个营销平台

未来5-10年，1688成为商业升级的基础设施，帮助大家做**不一样的生意**

**全链条的数据化，数据会帮助我们全盘地去洞察我们整个生意链路**

# 爱纳诺

## 二、发展趋势

### 12.20商人节

距离1220开幕 剩 17 天

12.01-12.19 单店买满指定金额 享1220让利5%-8%!

进入我的1220会场

手机阿里 | jslznm | 请登录 | 免费注册

我的阿里 | 进货单 0 | ☆ 收藏夹 | 诚信通服务 | 实力商家 | 我是供应商 | 客服中心 | 网站导航

1688 单店多买多省

货源 粘贴淘宝商品链接, 看同款货源 搜索 发布询价单

下载手机阿里巴巴

首页 淘货源 伙拼 微商进货 跨境专供 进口货源 工业品品牌站 淘工厂 | 档口尖货 实力优品 企业采购 以商会友 生意经

- 女装 男装 内衣
- 鞋靴 箱包 配饰
- 运动户外
- 母婴用品 童装 玩具

Hi, 凌晨好

领身份 赢奖品 1027万人已领

尽享专属货源, 一手价格, 个性服务。

专注为微商从业者提供简单高效的成长方案

更多深入走到线下（广告、专业市场等）

# 全链路打通

金融、支付、物流、1688、跨境、微供、全网营销、商学院.....

# 目录

CONTENTS

1

发展历程

2

发展趋势

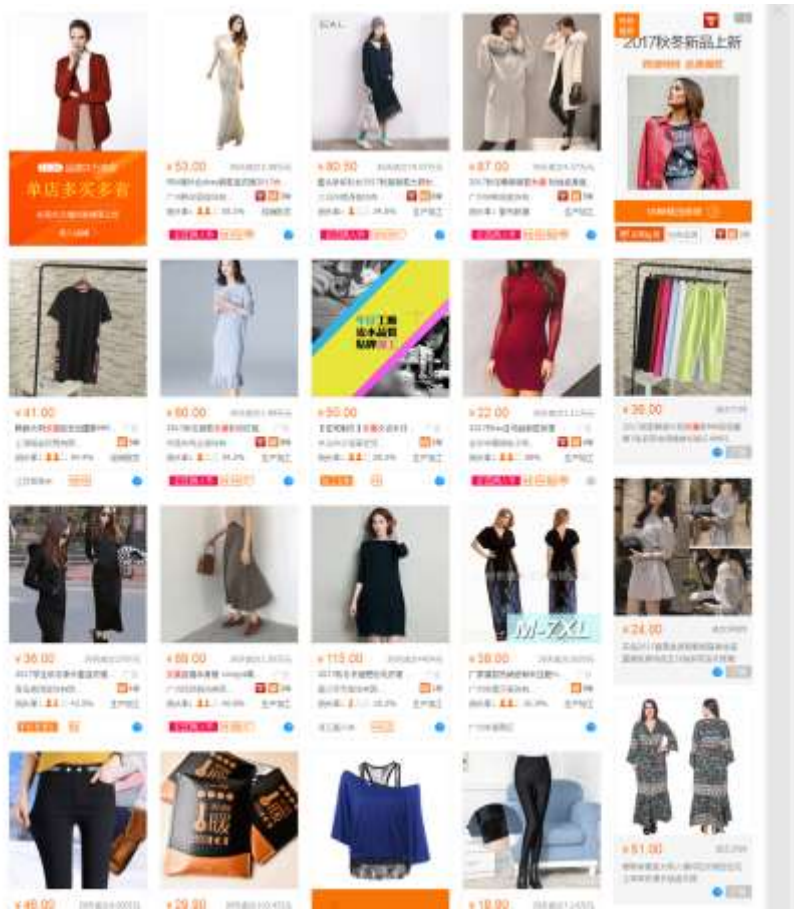
3

3大玩法

- 1、玩转搜索、活动
- 2、霸屏多账号操作
- 3、线下线上结合



## 搜索排名位剖析



专注为微商从业者提供简单高效的成长方案

# 霸屏多账号操作

# 线上线下操作

发挥大家的网络营销能力，融入阿里，做产品是王道

营销高手+优势产品=强强联合

圈子大融合

自己感觉还是一个很有故事、有点内容的人，更爱分享



# 联智商学院

# THANKS

专注为微商从业者提供简单高效的成长方案