传媒大数据



付费频道新生机

上海星红桉数据科技有限公司

目录

CONTENTS



网罗传媒大数据 引领智慧新生活 电视屏 电脑屏 手机屏

多屏

用户 收视 行为

大数据

模块 系统 引擎

分析

广告 评估 监测

服务

星红桉在流媒体数据采集、互联网广告投放技术、效果监测、目标 受众行为分析及精准细分、广告智能匹配等方面有着丰富的开发经 验和领先的技术成果。星红桉致力于把互联网优秀的架构、流媒体 处理方法、算法研究以及商业模式应用于广电运营商。





◎ 核心数据 智慧App





数据增值阶段 - 算法模型



运营商业务分析	互动点播分析	直播/付费频道分析	频点资源分析	广告价值评估
使用情况分析	编排咨询	频道排名分析	频道份额分析	广告效果分析
营销策略分析	关联推荐	频道定价分析	落地定价分析	广告排期分析
客户关系管理	购片参考	频道打包分析	_	广告结算分析
经营效果分析	结算体系	用户关联分析	T.	广告监测
		用户忠诚度分析		



以数据为主线,通过四个阶段的发展最终形成由广电大数据公司垂直治理的传媒行业大数据融合平台



目录

CONTENTS



网 罗 传 媒 大 数 据 引 领 智 慧 新 生 活





媒体结构复杂分流电视受众







电视台 2515家



出版期刊 9867种



报纸 1918种



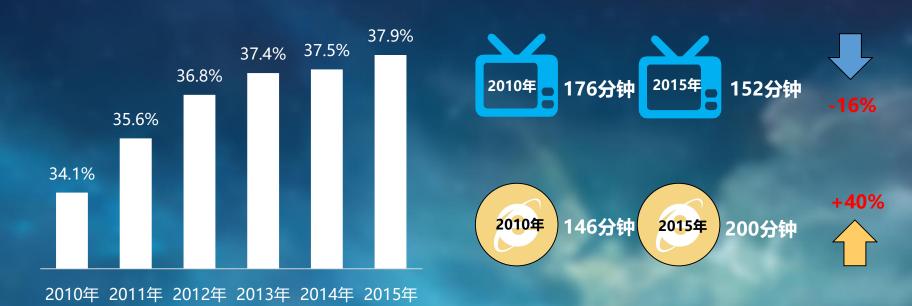
影院 6188家

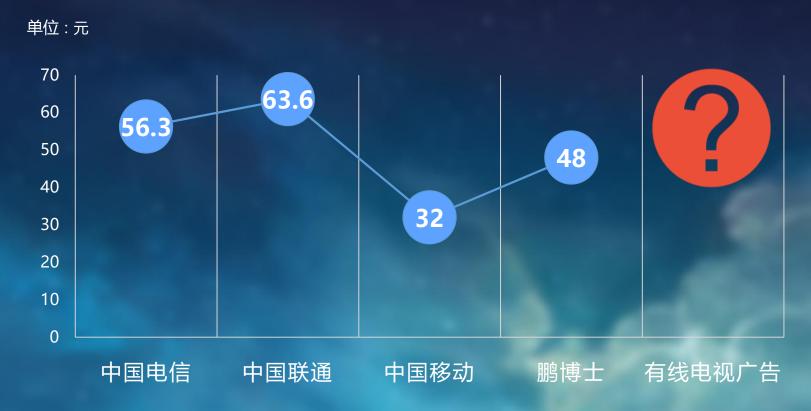


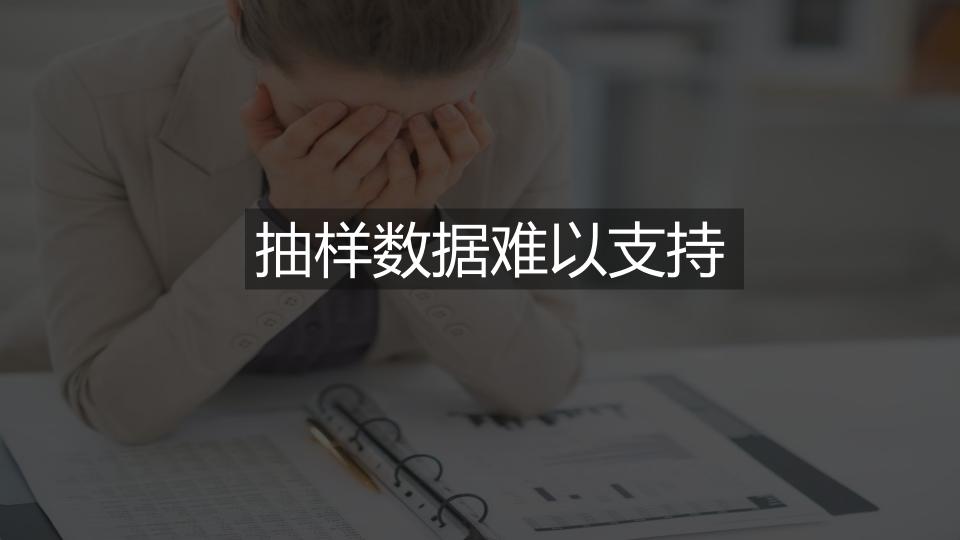
媒体消费时间发生转变

每天接触3种媒体的大众比例

电视媒体与互联网媒体日接触时间变化





















何为抽样,何为大数据



大数据

01

数据回传

03

软件分析

数据采集

02

数据计算

04



传统媒体的抽样数 据调查是行业内唯 一的调查方式。

随着数字电视发展 运营商逐步对网络 进行双向化改造 使得海量用户数据 采集成为可能。

随着大数据技术的 兴起和不断成熟, 运营商逐步开始对 自身的大数据战略 进行规划与部署。

互联网精准广告的 起及快速发展 得运营商的广告 投放开始向DSP精 准广告投放转移.



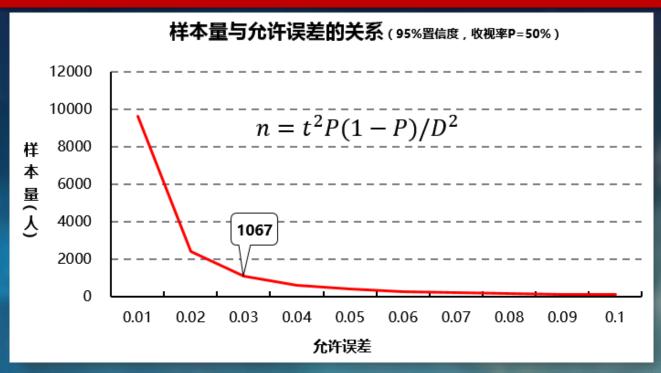
付费频道为什么选择大数据?





误差太大!收视为0?

传统收视受到权重和推及人口的影响,不适合小众群体收视的监测。大数据以万起步,还原付费频道受众原生态表现!





22 大数据多源、完整、精准、精细

数据多源

到达电视端的内容传输 存在多种渠道,包括传 统广电运营商、IPTV、 OTT、智能电视等





行为完整

针对同一数据源进行全量采 集,包括直播、点播、回 看、时移、EGP、APP应用 等行为数据

精准性

摒弃抽样方式,采取全 样采集,一方面避免抽 样误差,另一方面使数 据污染变得不可行





精细度

以秒为单位的数据处理结 合全量终端采集方式,极 大细化了数据的颗粒度



错位竞争,善用午后及深夜强势时段







平均收视时长 ≠ 观众收视时长

由于付费频道属于小众的专业频道,因此在指标的使用 上善用观众收视时长考察观众对于频道、节目的黏着度

平均收视时长(观众)是一定时期内特定频道、时段 (节目)实际收看的观众平均每天的收视时间长度。吸 引观众停留的时间越长,平均收视时长(观众)就越大



部分付费频道观众黏着超越传统频道

排名	频道	收视率%	到达率%	观众时长 (H)	平均时长 (H)
21	东方卫视	0.25	37.51	1.11	0.41
22	卡酷少儿	0.24	38.84	1.05	0.41
23	CCTV-9	0.22	49.75	0.73	0.36
24	CCTV-10	0.21	45.77	0.77	0.35
25	江苏卫视	0.21	39.92	0.88	0.35
26	北京文艺频道高清	0.20	37.98	0.89	0.34
27	湖南卫视	0.20	41.13	0.82	0.34
28	CCTV-12	0.19	42.84	0.76	0.33
29	CCTV-少儿	0.19	40.67	0.80	0.32
30	CHC-动作电影	0.19	25.64	1.23	0.32
31	北京财经频道	0.19	46.27	0.67	0.31
32	CHC家庭影院	0.16	23.64	1.16	0.27
33	浙江卫视	0.16	41.16	0.66	0.27
34	CCTV-音乐	0.16	40.38	0.67	0.27
35	安徽卫视	0.13	30.83	0.72	0.22
36	CCTV-7	0.13	49.48	0.44	0.22
37	北京体育高清	0.13	25.03	0.86	0.21
38	金鹰卡通	0.12	12.89	1.58	0.20
39	都市剧场	0.12	13.02	1.52	0.20
40	深圳卫视	0.11	33.93	0.54	0.18

观众收视时长排名26; 前进4位

> 观众收视时长排名28; 前进4位

观众收视时长排名16; 前进23位



小众频道巧看忠实度



指在特定频道(时段/节目)的收视 率与到达率的百分比值。

指标值得变化幅度在0-100之间,值越大,表明受众对象对该频道(时段/节目)的忠诚程度越高。

又称:忠诚度

忠实度(%) =
$$\frac{收视率(%)_{\text{Md}/ † 1}}{到达率(%)_{\text{Md}/ † 1}} \times 100\%$$

1 () | 2 日日



引导观众触达是收视提升的最直接方式

频道	到达数	触达占比%
全部频道	32569	100
付费频道	23550	72
华诚影视	13052	40
中数传媒	11099	34
上海文广	8106	25
鼎视传媒	7350	23

华诚影视

频道	到达率%	到达数
CHC-动作电影	25.64	10181
CHC家庭影院	23.64	9387
CHC电影高清	12.99	5157
网络棋牌	9.54	3787
中华美食	8.19	3250

中数传媒

频道	到达率%	到达数
中视购物	8.41	3340
第一剧场	7.40	2939
发现之旅	7.37	2926
国防军事	6.34	2517
风云足球	6.01	2387

上海文广

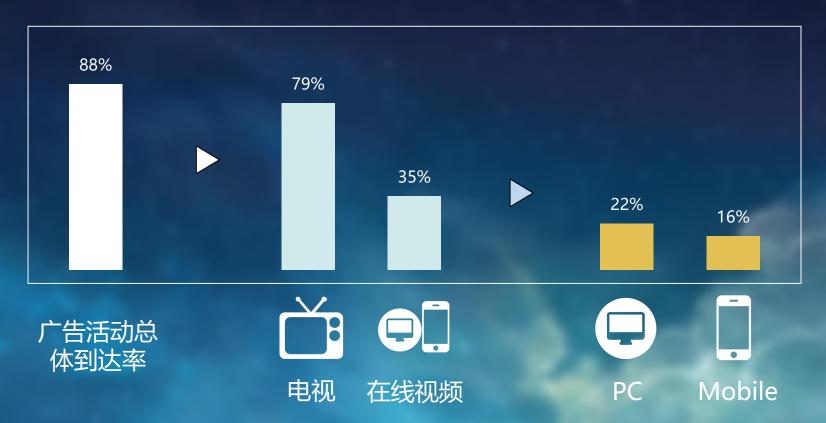
频道	到达率%	到达数
都市剧场	13.02	5171
欢笑剧场	5.06	2010
劲爆体育	4.76	1888
极速汽车	4.48	1777
游戏风云	4.06	1611

鼎视传媒

频道	到达率%	到达数
央广健康	7.13	2832
优优宝贝	6.28	2495
中国气象	4.56	1812
家庭理财	3.96	1573
百姓健康	3.93	1562



广告变现电视平台功劳高





付费频道广告植入便宜+精准

4 + 不是重点,准确用户群体才是王道

星红桉还将融合互联网数据,打破数据孤岛,采用用户分群画像,反映观众群体的强弱态势并同媒体和广告主进行智能匹配,实现大数据的商业价值。广告主在付费频道投放广告,不仅节省了投放成本,更是对消费者的精准投放。有利于提升广告的转换率。





小众频道发挥大优势



高清画面在电视大屏幕上带来的震撼 体验远非电脑屏幕可比,将有效吸引 那些追求高水准画质的用户。





在播出画面主体高速运动的节目(如竞 技赛事)时,可避免互联网媒体经常遇 到的低网速或弱信号等令画面"卡壳" 的困扰,为用户提供流畅的观赏体验。

打破传统电视条块分割的节目编排, 针对细分观众集中推出专业节目,增 强单一频道的附着力,提升用户忠诚 度。





现有的付费频道往往与强势的传统电视 媒体合作,能获得节目资源上的极大支 持,拿到最新的赛事直播权或独家综艺 节目、影视作品的播出权,这是吸引用 户心甘情愿掏钱买单的王牌。

目录

CONTENTS



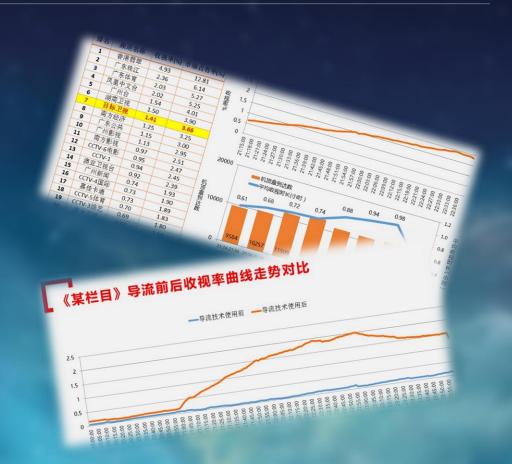
网 罗 传 媒 大 数 据 引 领 智 慧 新 生 活

观众规模低成为通病 收视数据提升服务来帮忙



数字新媒体内容推广

按键 频道 收视提升 菜单 荐导流 导流 排行榜 换台 导流 导流





城市台的福音,【星红榜】区域版





经过了多年的研究和发展,星红桉大数据全国收视监测网络将于近日正式建成发布。目前星红榜数据已经覆盖全国区域。用户注册后,就可通过星红榜中的区域数据板块查看到百城收视数据。



收视表现,尽在掌握





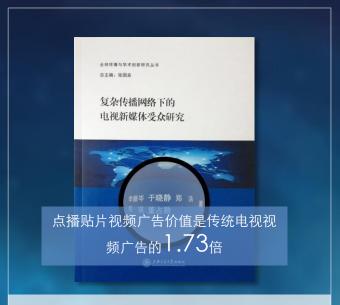
【星告榜】专业的EPG广告数据展示APP



- 一款为EPG广告提供数据展示服务的APP
- 解决EPG广告投放市场缺乏可靠数据的难题
- 多地区EPG数据横向比较



广告的价值不可低估:新媒体指数与白皮书



- 折算系数——描述每一次数字电视广告曝光 效果与传统电视视频广告的比值,
- 从而科学拟定数字电视广告应有的广告价值



星红桉与国网一同编写的《中国数字电视新媒体广告信息采集及监测标准》和《中国数字电视新媒体广告价值白皮书》为新媒体广告的监测及价值估算提出了标准化。

目录

CONTENTS



网罗传媒大数据 引领智慧新生活

04/什么是RFM模型?

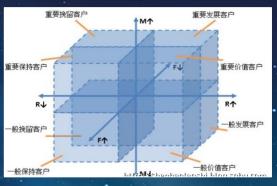
根据美国数据库营销研究所Arthur Hughes的研究,客户数据库中有三个 神奇的要素,这三个要素构成了数据分析最好的指标:最近一次消费 (Recency)、消费频率(Frequency)、消费金额(Monetary)



R(Recency)表示最近一次购买时间有多远; F(Frequency)表示在最近一段时间内购买的次数; M (Monetary)表示在最近一段时间内购买的金额 一般原始数据为3个字段:客户ID、购买时间(日期格式)、购买金 额,用数据挖掘软件处理,加权(考虑权重)得到RFM得分,进而 可以进行客户细分,客户等级分类, Customer Level Value得分排 序等,实现数据营销

04/ RFM模型视频业务的转换

R=最近观看时间 F=观看频次 M=周期内总观看时长









04/ RFM模型视频业务验证结果

- 选取江苏有线南京公司用户小区"东城水岸" "致和新村"
- 分析结果后上门验证模型计算结果
- 目前江苏有线南京公司公客部使用
- 使用效果:南京城区80万用户,付费频道销售量12w户

广告与大数据的结合

最专业的广告资源交易平台



www.taoadv.com



淘播播的优势



淘播播3大核心价值

- 1. SSP在互联网上盘活媒体大库存
- 2. 标准化产品,碎片化管理
- 3. 信任机制,支付便利,24小时,广覆盖投放

交易服务

- 在线报价、核价、沟通、定价 (针对媒体类型不同,报价方式不同)
- 广告资源管理、排期管理
- 在线支付、电子合约
- 订单管理、合约管理、客户管理

中立的第三方

交易范围覆盖广告资源交易的全产业链



淘播播能为您带来什么

全媒体投放 方案









百度 长期深入合作

带来源源不断的广告主



数据融合:跨平台数据融合保证收视数据采集全面



04/联合TalkingData,构建用户画像

电商消费数据 标签 家庭消费画像 融合 收视行为数据 体系 家庭行为画像 网行为数据 社区数据 互联网数据 地理位置信息数据



用户覆盖 北京 上海 广东 天津 重庆 江苏 湖南 河南 福建 广西 山东 陕西 新疆



































2016

THANK YOU FOR WATCHING

上海星红桉数据科技有限公司

