# 人工智能技术 推动京东打造智能商业体

京东 JD.COM 马松





#### 促进软件开发领域知识与创新的传播



### 关注InfoQ官方信息

及时获取QCon软件开发者 大会演讲视频信息



扫码,获取限时优惠



[深圳站]

2017年7月7-8日 深圳·华侨城洲际酒店

咨询热线: 010-89880682



全球软件开发大会 [上海站]

2017年10月19-21日

咨询热线: 010-64738142

### JD.COM 京东

## 目录

- 1 京东人工智能探索
- 2 智慧物流与智能客服
- 3 智慧供应链
- 4 智慧营销
- 5 信息合规和军演压测机器人

### L.从京东看技术未来的价值

JD.COM 京东

The value of technology in the future of JD

#### 京东过去的12年

**峰低成本 | 提升效率 | 优化用户体验** 

#### 京东未来人工智能的12年

用技术全面变革流程,打造智能化商业体







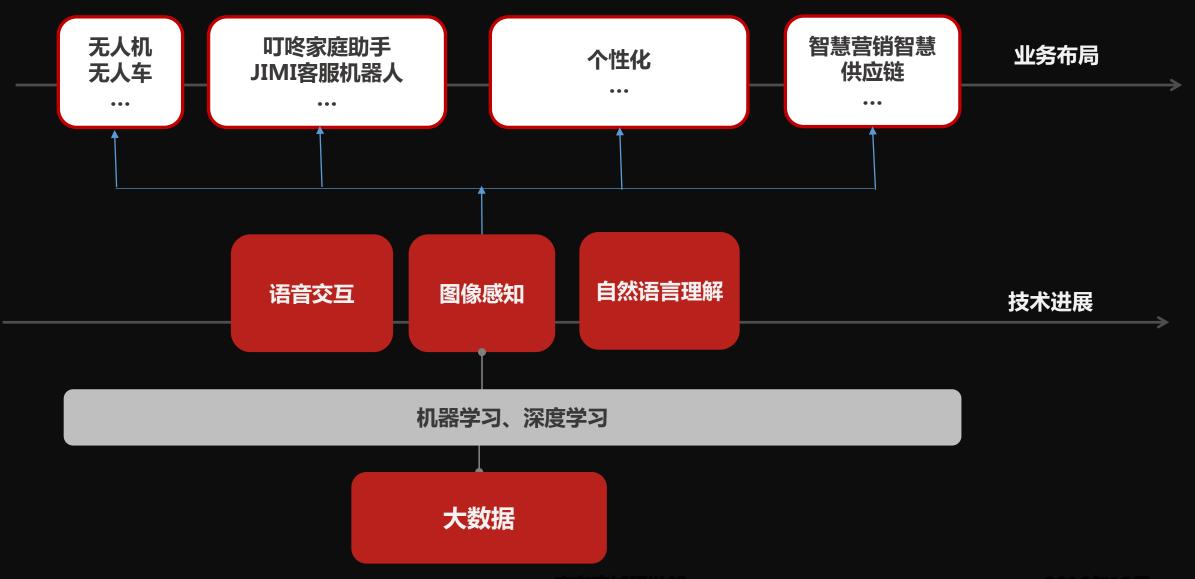




云计算

京东全方位能力的输出

### 」京东在人工智能创新领域的探索和布局



### 人工智能产生价值需要跨越两个门槛

#### JD.COM 京东

海量精准的 大数据

为机器学习提供有价值的素材;

需要企业完整的数字化、信息化流程;

我漂亮吗?

我女朋友在哪里?

晚饭吃什么呢?



我的订单到哪里了?

给我推荐一款手机吧?

这款商品有什么优惠吗?

### JD.COM 京东

## 目录

- 1 京东人工智能探索
- 2 智慧物流与智能客服
- 3 智慧供应链
- 4 智慧营销
- 5 信息合规和军演压测机器人

## 智慧物流:无人机

- 从配送站到乡村推广员
- 感知和视觉导航
- 自主航线规划
- 多机协同,分布式交通



## **智慧物流:无人车**

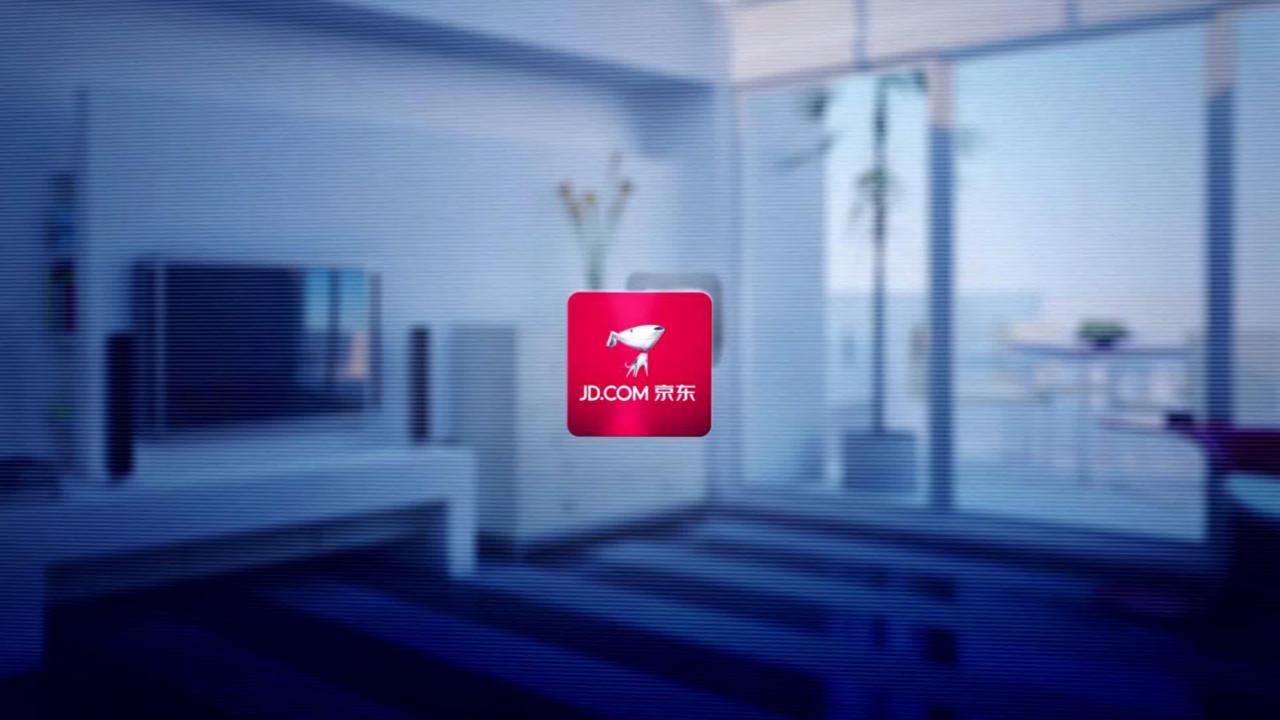
- ■低速行驶,自主导航
- 环境感知
- 决策控制
- 智能装备
- 环保驱动



### 智慧物流:无人仓

- 机器人融入生产(上架、拣货、搬运、包装.....);
- 人工智能算法指导生产;
- 商品布局算法、商品识别算法、机器人调度算法;
- 效率全面提升(存储10倍,搬运、拣选5-6倍);





## |自然语言处理/图像处理:智慧客服

### JD.COM 京东

Natural language processing: Smart customer service

5000万	积累超5000万专业知识库,覆盖电商、 金融、生活、020、旅游等各领域。
5亿	累计接待超过5亿用户,大促中每2个 咨询用户 就有1个由JIMI成功接待。
80%	咨询满意度突破 <b>80%</b> ,超过部分人工业务。



#### I京东智能客服机器人JIMI背后的技术

#### JD.COM 京东

#### 用户需求

咨询商品

查询参数

售前咨询

选择尺码

查询订单

筛选对比

がない。

查询物流

处理售后

售后咨询

大数据分析

用户数据

其他数据

聊天意图

订单信息

商品数据

活动数据

聊天日志

账户信息

物流数据

评价数据

访问记录

网络数据



实时响应

快速响应用户需求

个性化应答

千人千面

主动关怀

结合用户画像的贴心关怀

多终端支持

移动/PC 7×24小时全程服务

核心价值

提升服务体验

降低客服成本

全年在线,服务无休

每日接待用户数超过25W

咨询满意度最高可达80%+

覆盖京东数十亿商品

### JD.COM 京东

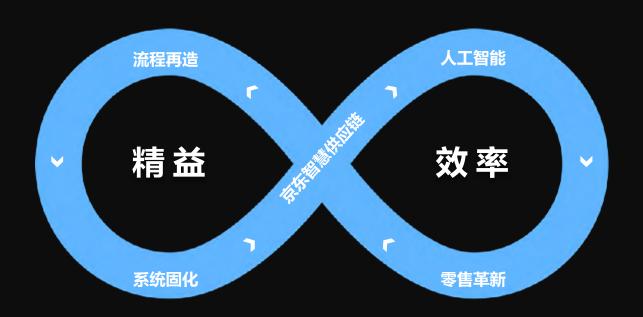
## 目录

- 1 京东人工智能探索
- 2 智慧物流与智能客服
- 3 智慧供应链
- 4 智慧营销
- 5 信息合规和军演压测机器人

### 」致力将人工智能应用于零售管理

### JD.COM 京东

内部 在业务导向的系统中叠加AI,无限可能



#### 外部 帮助供应商实现需求与供应链的联动



### 智慧供应链发力点

#### JD.COM 京东

帮助零售管理者解决

卖什么、卖多少钱、怎么卖

协同品牌商与合作伙伴,共同减少商品搬运次数,降低全链条的成本

### ■京东智慧供应链--好价格

#### JD.COM 京东

#### 帮助零售管理者

什么商品该涨价?什么商品该降价?什么商品该促销?什么商品不促销? 基于不同商品分类推荐不同的价格策略。取得最佳的价格效率,促进交易达成。















消费者多样化需求,商品自身 属性和特点 两端精准的匹配

计算满足用户消费需求的最合适的价格

持续提升用户体验

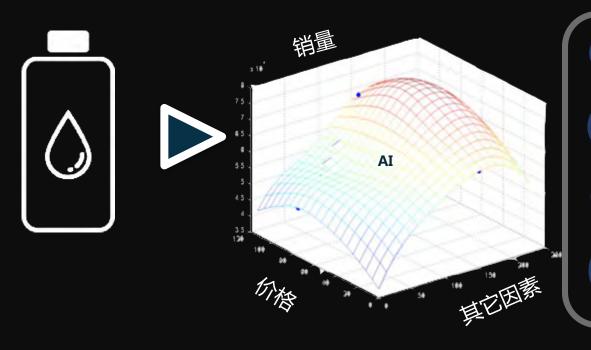
达成交易效率的最优

### 好价格用例

### JD.COM 京东

- 消费者A: 要是3块钱一瓶, 我就给老公也买一瓶, 4块钱我就只给自己买;
- 消费者B: 这水包装好赞,就算5块钱一瓶不贵呦;

- 消费者C: 他家水的价格和别家的一样,但送货快,就在这里 买吧;
- 消费者D: 我上次买了时候是4.5元,现在降价了,多屯些; 多维弹性



与友商价差 对销量的影响

不同品牌、规格间价 格冲突

> 季节、区域 天气温度

对不同价格的接顾 客受程度引起的销 量变化



### 京东智慧供应链--好库存

### JD.COM 京东

#### 帮助零售管理者解决

商品能卖多少?备多少货?备在哪里?如何准确订单履约?

将商品提前足量备在离消费者最近的地方,同时持续降低整条供应链上的运营成本



智能 准确 准存管理决策,柔性订单履约



降低成本 提升运营效率



提升消费者服务水平

### **」好库存用例**

### JD.COM 京东

智能补货

智能调拨

智能滞销清理

库存健康

商品品类策略 消费习惯分析 销售预算计划 结合未来销售情况 进行订单量预测 提前规划网络产能

每天两次自动补货到距离消费者更 近的仓库

持续演进 周而复始

销售历史分析 结合定价、促销的销售预测 确定消费者的购买节奏 按照区域销量就近备货 监控库存指标 及时规避缺货和滞销风险

消费者下单、收货 商品唾手可得

### 」京东智慧供应链—智慧协同

#### JD.COM 京东

#### 帮助零售管理者解决

如何让双方更快、更准确的共享销售、存货、需求等协作信息?

协同是供应链高效运转的基础,协同覆盖供应链每个参与角色之间的信息交互

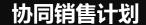




### 智慧协同用例

### JD.COM 京东

通过构建供给侧与零售侧"开放、信任、互赢"的战略协同关系,加速信息交互,优化泛零售智慧协同下购物体验,让商品更早的适应消费需求





达成销售计划

下发工厂生产



制定排产计划

商品入供应商仓库



协同订单预测

供应商调整仓

库商品分配



智能补货系统根据供应商 库存自动计算京东各仓建 议下单量



协同订单补货



京东采销下单

商品入京东仓库



供应商发货

京东收货

### JD.COM 京东

## 目录

- 1 京东人工智能探索
- 2 智慧物流与智能客服
- 3 智慧供应链
- 4 智慧营销
- 5 信息合规和军演压测机器人

## 人工智能在营销中的应用

业务层	商品预研	新品推广	常态销售	尾货清仓
应用层	倾听 众筹 定制 靠谱社区	万约抢购 定金预售 发布会 抽奖/投票 试用平台 必购码 分享平台 秒杀神器	促销管理 优惠券 礼品卡 陪伴计划 开普勒 拍卖平台 专 享 促销建议 销量预测 促销效果分析 用户触达平台	天天低价
智慧层	数据分析	数据挖掘数学建构	棋演/预测	<b>决策建议</b>
数据层	数据仓库	数据集市	京东大脑京东风控	站外数据
生产系统	订单系统	库存系统 商品系统	价格系统会员系统评价	晒单 财务系统

### ID.COM 京东









用户评价数据提取

语意分析发获取用户心声

结合行业同类品销售数据

舆情报告帮助C2B人性化设计

新品发布种子用户特征模型





#### ID.COM 京东









新品发布会

优惠券

预售

Mate 9首发 开售后1分钟销售额破 亿

秒杀

新品营销

拼购

活动平台

预约

荣耀V8首发 预约量突破 600万 必购码

促销令牌

发现机会

诊断分析

解决方案

数据效果

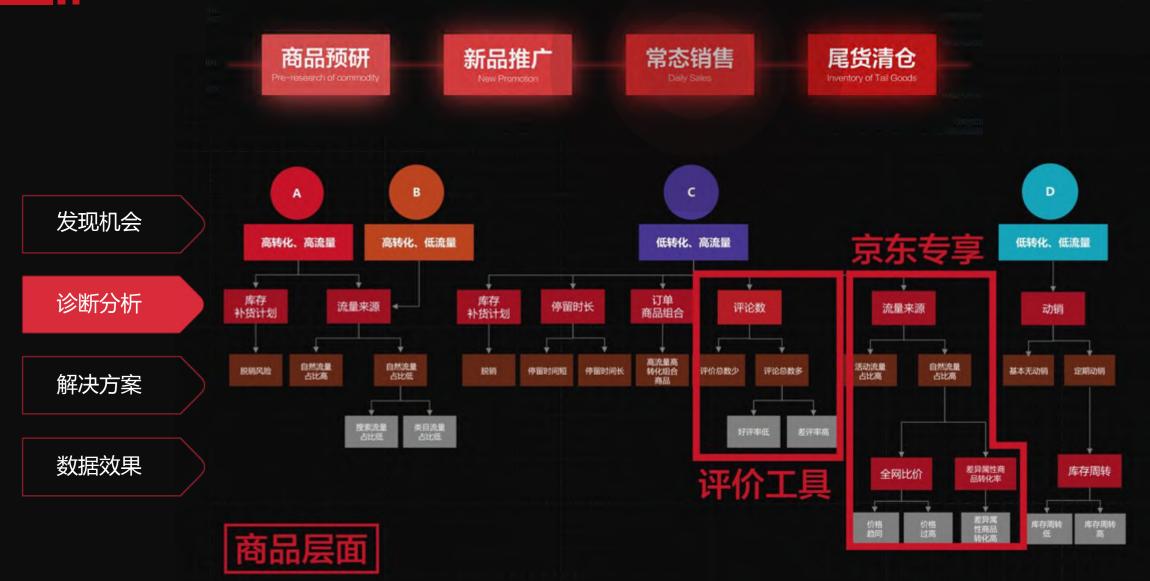
## ID.COM 京东



流量

•

### ID.COM 京东



### ID.COM 京东



数据效果

发现机会

诊断分析

解决方案

\* 数据挖掘

用途和品牌浏览次数

用户PIN

用途和品牌浏览集中度 达到阀值天数

关注TOP 3 sku 以往购买偏好

以往购买记录

#### ID.COM 京东

**商品预研** Pre-research of commodity

新品推广 New Promotion 常态销售 Daily Sales 尾货清仓 Inventory of Tail Goods

发现机会

诊断分析

解决方案

数据效果



### 」 实践 京东倾听







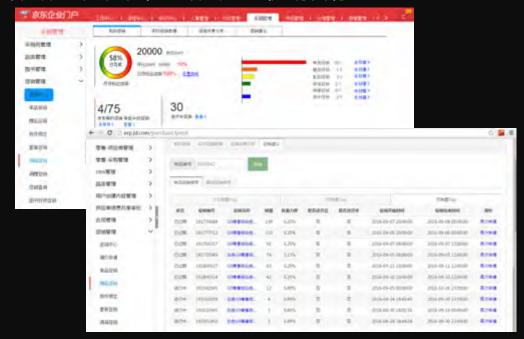




#### 促销效果分析

从促销活动预测、营销工具建议、定向营销建议,触达建议,到业绩分析,触达分析,流量与用户分析,商品分析,促销分析,库存分析,实时+历史数据看板,一站式一键式完成日常营销工作。

#### 数据驱动效果,一站式达成促销目标!



### 实践:京东专享-从个性化页面到专享促销



### JD.COM 京东

## 目录

- 1 京东人工智能探索
- 2 智慧物流与智能客服
- 3 智慧供应链
- 4 智慧营销
- 5 信息合规和军演压测机器人

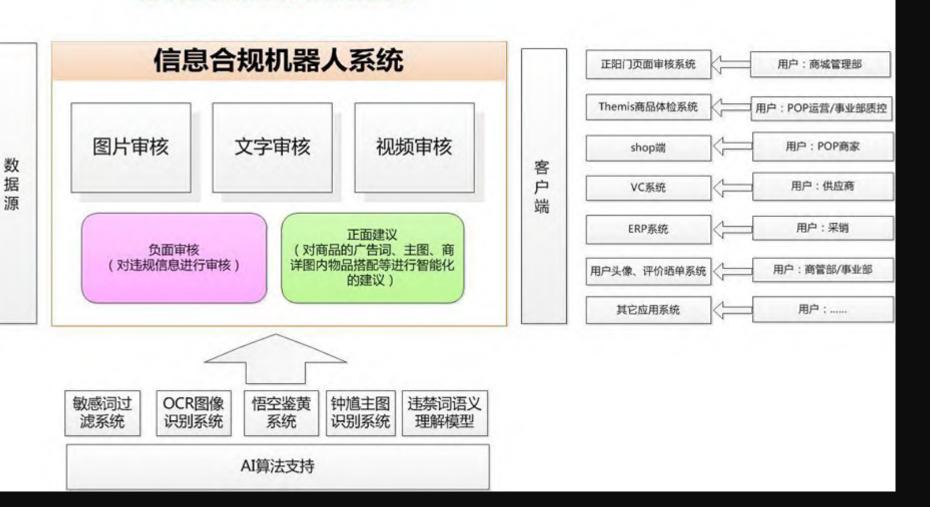
### | 信息合规机器人-商品信息全面监控

### JD.COM 京东

#### 信息合规机器人系统模型

#### 京东页面信息组成(PC/APP/微信 手Q)

- 1、图片信息:
  - 1)商品主图
  - 2)商详图
  - 3)活动页
  - 4)用户头像
  - 5)用户晒单(论坛/社区)
  - 5)装修模板
  - 6)商标授权
- 2、文字信息:
  - 1)商品名称/活动名称
  - 2) 商品广告语/活动宣传语
  - 3)商品价格及促销信息
  - 4)商品搜索栏
- 3、视频信息

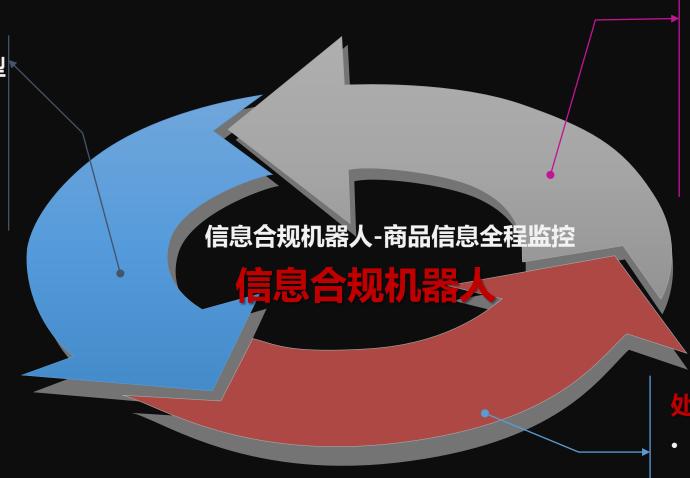


### |信息合规机器人-深度学习助力全自动化

#### JD.COM 京东

#### AI全方位检测:

- 违禁词语义理解模型
- OCR
- 敏感词系统
- 鉴黄算法模型
- 主图识别



#### 消息触达自动化:

对接商家后台,及时将商品下架信息和预警信息通过邮件、商家后台系统消息、咚咚通知到商家和供应商

#### 处罚自动化:

· 对接奖惩系统,实现对虚假 宣传类问题自动处罚

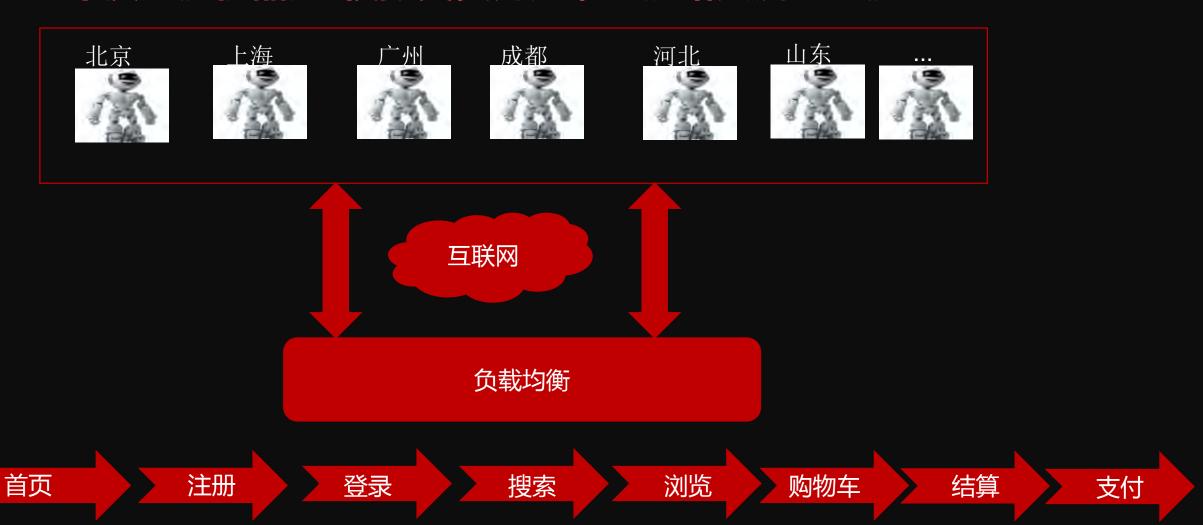
### II 信息合规机器人-深度语义理解提高人效利器

### JD.COM 京东

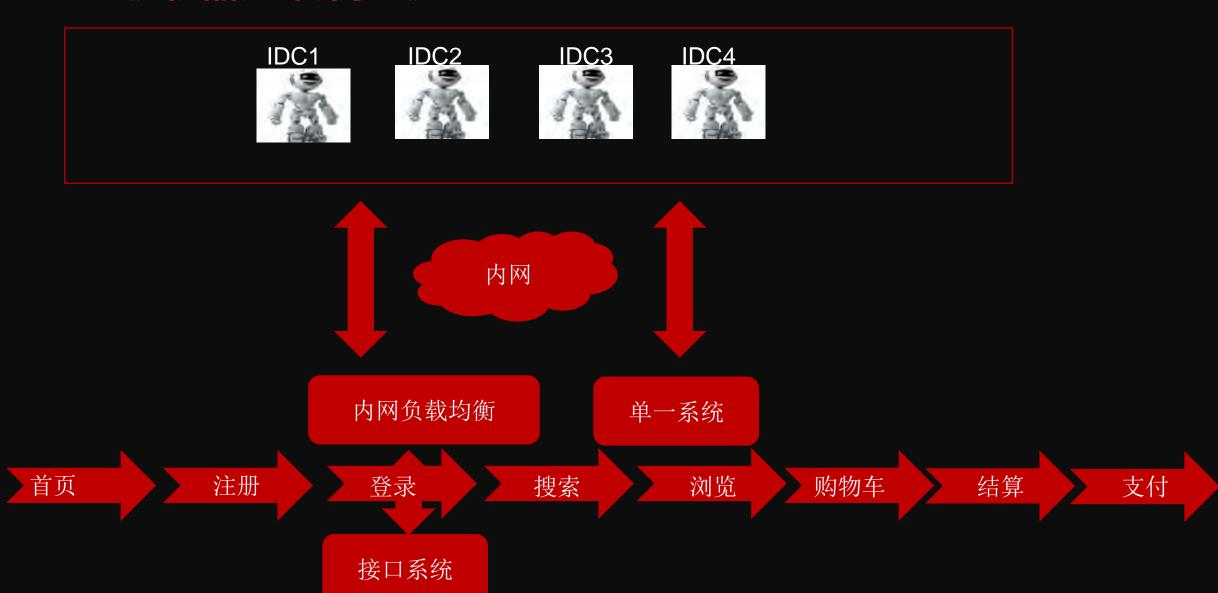
使用深度学习自动识别违禁短语,无效审核减少73%,大大提高人效



## 工工演压测机器人-模拟真实用户,全链路大流量压测 JD.COM 京东



### ■压测机器人-内网压测



### JD.COM 京东

完整的电商环节 + 最长的数据链条

 $\rightarrow$ 

贯穿各个业务场景的人工智能应用

## **THANKS**

