

大健康行业的融资注意事项

郑玉芬 约印医疗基金CEO&管理合伙人

2017-6-18

融资的本质是一场对话

投资人 VS 创业者



时机的选择

风口来了

VS

资本寒冬



客观的自我评价建立合理预期



换位思考：投资人关心什么

团队

赛道

产品

模式



寻找“对”的投资人



建立良好的投资关系

坦诚

开放

互动



合作共赢



版权声明：本资料版权归作者所有，由作者授权给健康界医享库发布，任何人下载或转发均需注明作者及健康界医享库链接（<http://share.cn-healthcare.com/>），并不得用于任何商业用途，侵权必究。