

好奇心驱动世界的进步
—— 在线教育及人工智能投资技术

易基刚

1.1 春天 —— 政策“解冻”

2013年开始变化

行业
划分

• 2013年初：

- 1、上海证券交易所的上市公司行业分类做了修订，“教育”作为一个行业单独出现。
- 2、2013年7月，上海市政府宣布，所有营利性质教育培训企业都可以申请正式资质。

政策
松动

2013年9月，《教育法律一揽子修订草案（征求意见稿）》：

改“任何组织和个人不得以营利为目的举办学校及其他教育机构”为“以财政性经费、捐赠资金举办或者参与举办的学校或者其他教育机构不得设立为营利性组织”

“民办学校不再禁止营利”

利好
不断

2015年，国务院通过草案，明确“对民办学校实行分类管理，允许兴办营利性民办学校”。

5月23日，国际教育信息化大会，习主席贺信，“推动教育变革和创新，构建网络化、数字化、个性化、终身化的教育体系，建设‘人人皆学、处处能学、时时可学’的学习型社

1.2 进入互联网时代

互联网特点：



影响



1.2 进入互联网时代 —— “融合” 而非 “颠覆”



1.2 进入互联网时代 —— “融合” 而非 “颠覆”

NO!



- ✓ 互联网平台优势：
冲击了传统、线下、硬件等垂直领域中间商。

YES!



- ✓ 与传统行业融合共生：
线上与线下融合；软件与硬件融合；传统与创新融合。

1.2 进入互联网时代 —— 核心要素

旨在支持提供的各类产品及服务，包括**硬件设备及云技术**。

综合各课程内容生产商的资源，形成平台渠道，搭建**学习者和教育培训机构之间的对接桥梁**，实现有效的出口。



内容是**核心竞争力**，提供各类**教学资料**，包括多种数字化资源（文本、图形、图像、音频、视频等）在内。

其增值服务还包括在线咨询、答疑或是个性化的定制课程等。

1.2 进入互联网时代 —— 模式比拼

在线教育模式仍在探索中

- **内容 (B2C) :**
 - ✓ 提供教学服务，曾是国内最普遍的商业模式，代表：小站教育、沪江网校、酷学习、萝卜网；
 - ✓ 制胜之道在于**创新及特色**。
- **平台 (B2B2C) :**
 - ✓ 目前的主流方式，构建平台，通过和线下的教育机构合作，个人老师入驻，提供网络课程资源，代表：网易云课堂，传课网，YY教育，多贝，51CTO；
 - ✓ 关键在于**优质的教学资源**。
- **O2O :**
 - ✓ 线上线下联通，网络与传统教育结合，代表：新东方在线+腾讯，奇虎360+学大教育；
 - ✓ 是目前**BAT、中概股上教育公司**的运作方向，能够**互动**，

1.4 教育产业大并购 —— 两极分化

国内涉及并购的上市公司有两条布局线：

■ “大而全” —— 全产业链布局，打通上下游：

- ✓ 拓维信息（渠道、平台、内容资源）；
- ✓ 立思辰（技术、平台、内容）

■ “专而精” —— 垂直领域布局，立足主营业务，切入在线教育：

- ✓ 世纪鼎利
- ✓ 珠江钢琴
- ✓ 海伦钢琴
- ✓ 华平股份
- ✓ 天喻信息

从现状来看，教育产业多数仍以线下为主营，垂直切入在线教育。

1.4 教育产业大并购 —— 整合意义

“整合”是教育产业规模化发展和产业升级的必经之路！

- 教育产业的多数企业都是中小型企业，规模决定了它们在各种跨界而来的大型互联网公司面前的不利地位，整合各类资源有助于中小型教育企业增强竞争力。

现在正是整合的良机

- ✓ BAT等互联网公司跨界进军在线教育。但从进展来看，BAT对于在线教育的布局仍是在试水和摸索阶段。
- ✓ 大量掌握优质资源的传统教育机构（如高校）尚未入局，格局并未形成，机会仍在。

教育者的角色

先行者

实践者

引导者

探索者

北京凯博外国语学校

国际教育倾力打造的旗舰校区

经北京市昌平区教委正式批准成立

贯穿小学、初中和高中K12全程教育阶段

坐拥占地300亩、建筑面积6万平米，环境优美的校区

专业教室、实验室、运动场所现代化教学设施功能齐全



教育理念：追求孩子人生价值最大化，培养具有国际视野创新型专业人才。

科学思维

高效建模

价值引领

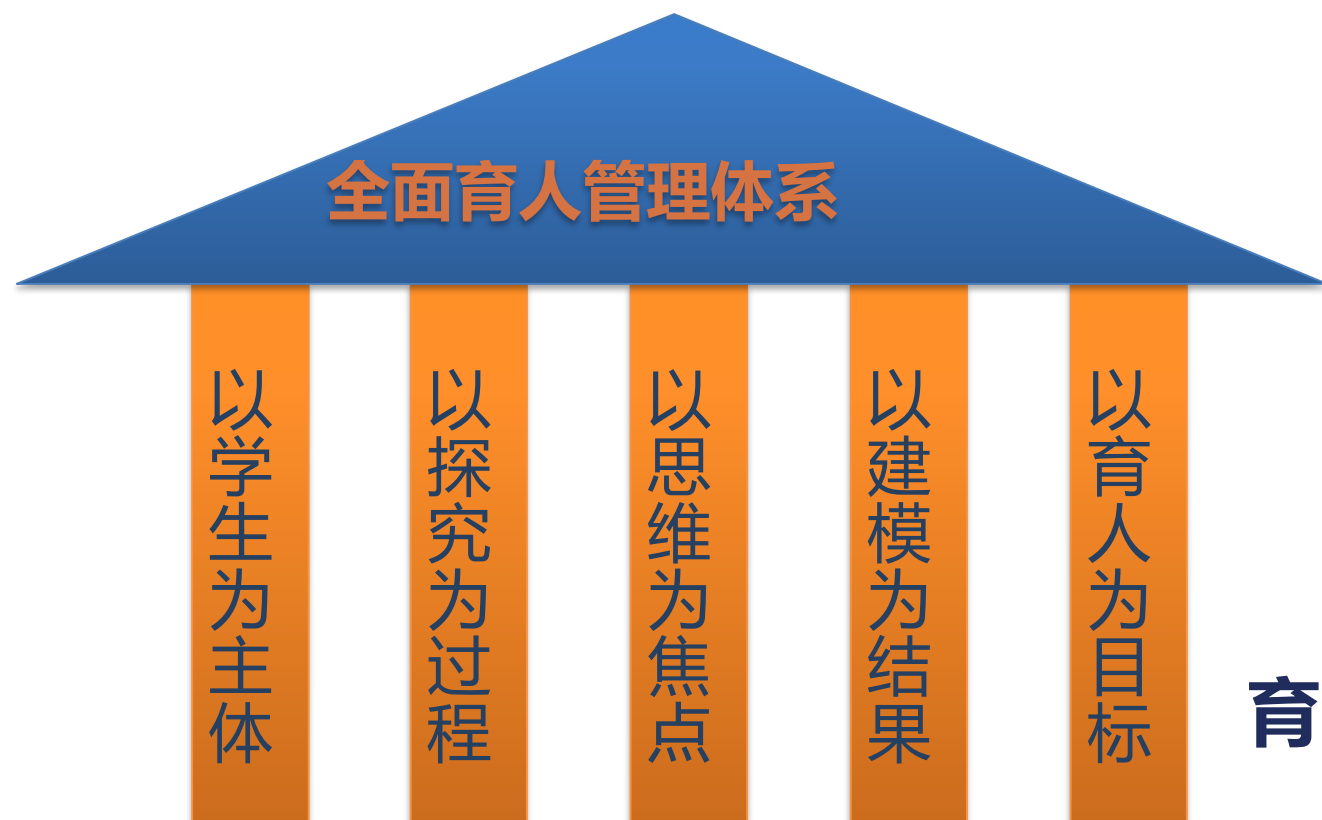
自主创构



教育特色

- 1. 培养学生适应和领先全球竞争的教育理念**
- 2. 人格学习兼修、尊重学生个性和潜力的教育管理体系**
- 3. 汇聚中外教育优势的基础教育和国际课程体系**
- 4. 多元化、个性化的艺术、国学、IT、体育特色专业课程**
- 5. 充满爱心、拥有卓越才华和敬业精神的优秀师资**

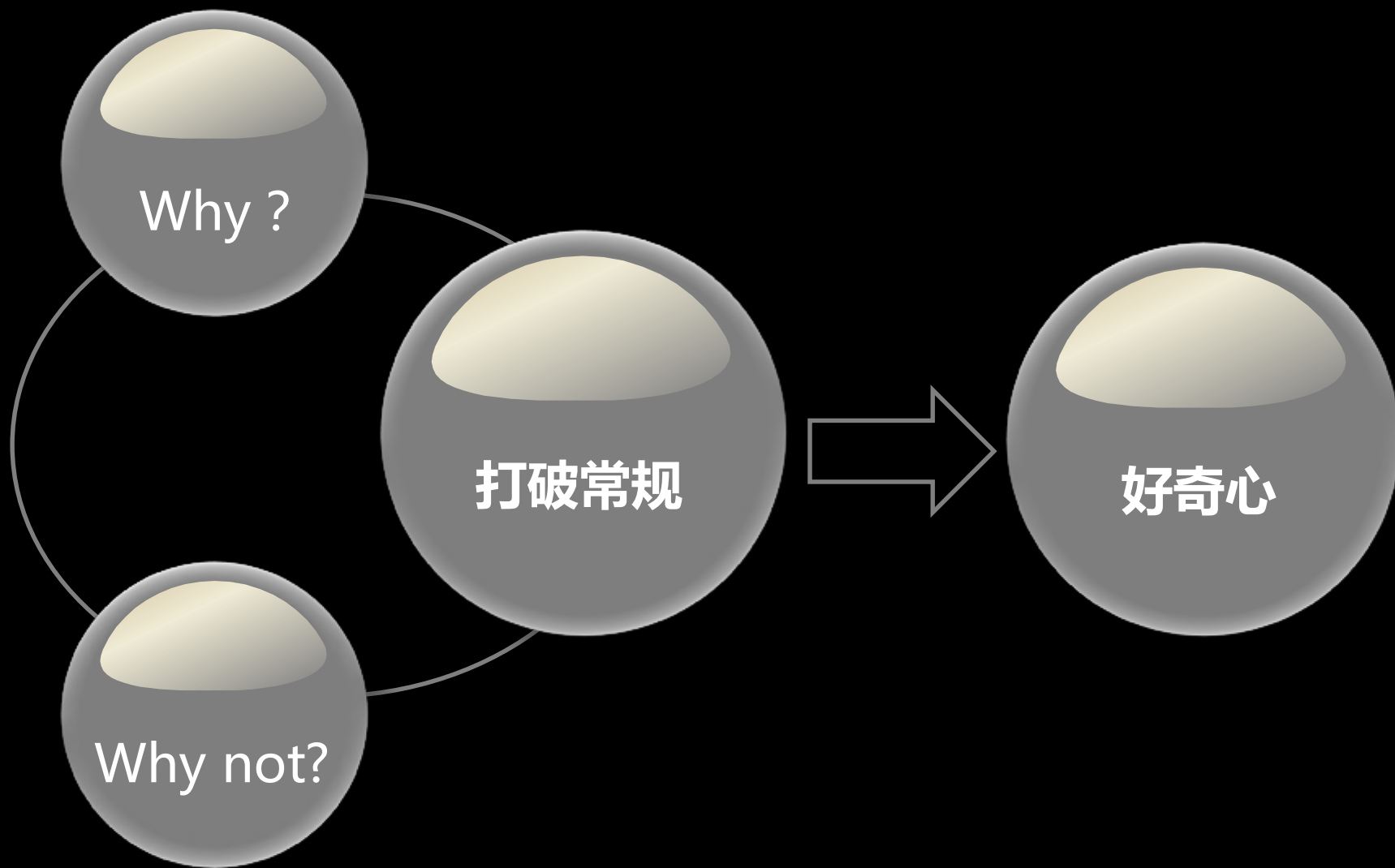
2. 全面育人管理体系：人格与学习兼修，尊重学生的个性与潜力



所谓神童不是天生的，是先进教育的必然结果。

**为学生的终身发展奠基
应对创新社会，适应和领先全球竞争**

好奇心驱动世界的进步



AlphaGo与李世石的人机大战





人工智能的代名词



因果树人工智能
投资机器人

AlphaGo⁺

度秘

因果树
投资机器人

军用
机器人

服务员
机器人

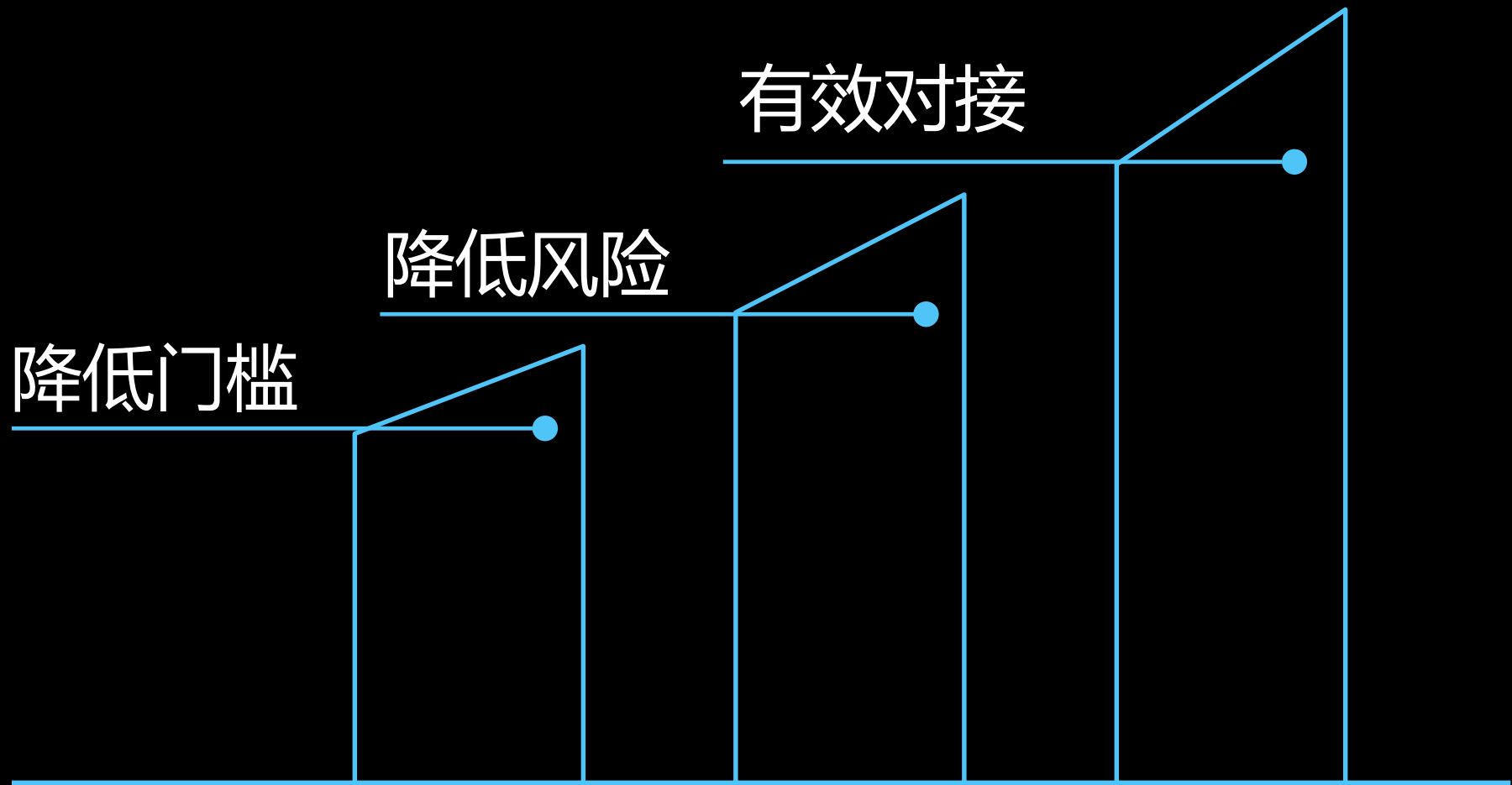
医用
机器人

跳舞
机器人



对世界的**好奇心**

人工智能的**探索**和**尝试**



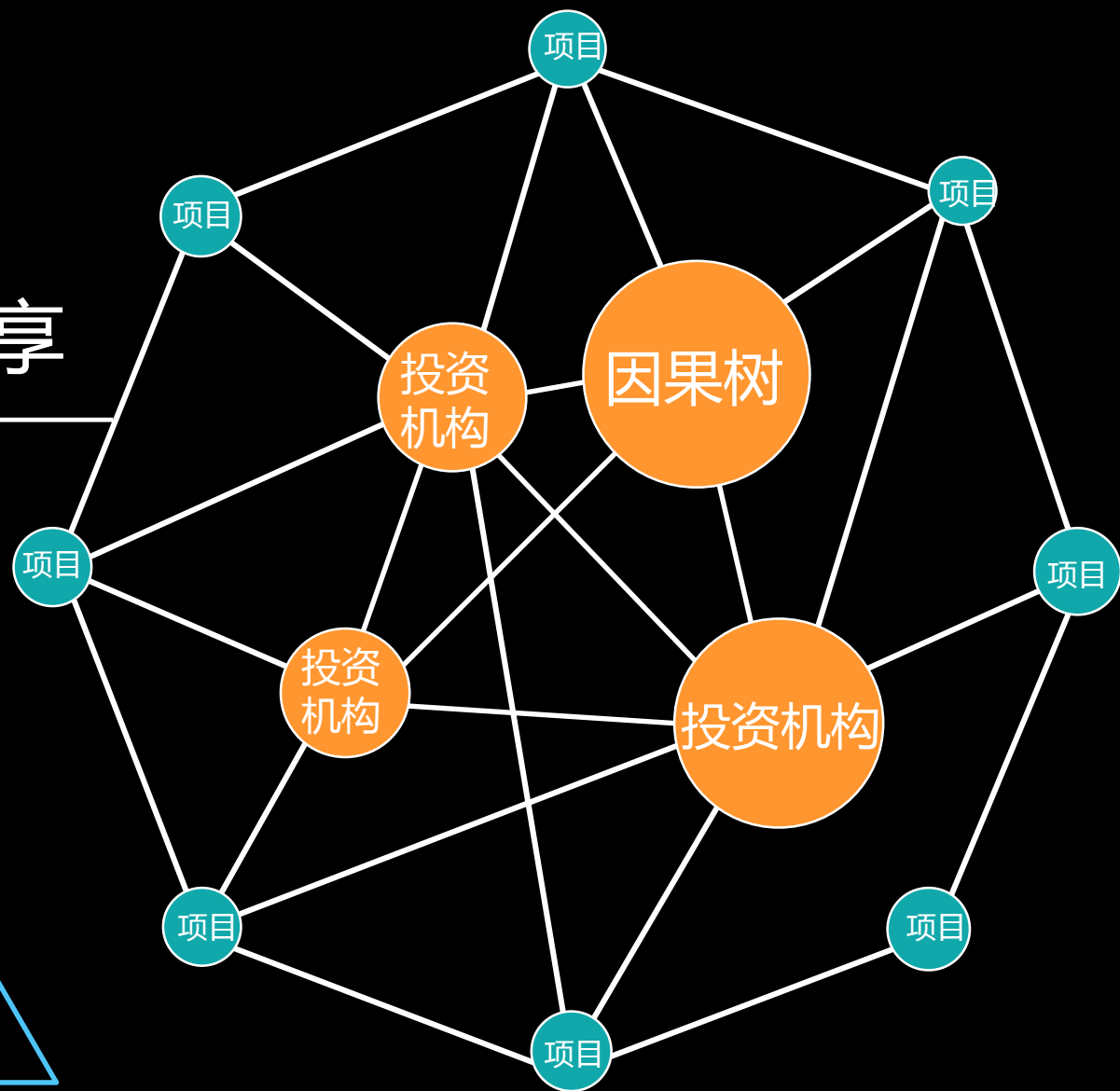
升维

投资经理

降维

因果树人工智能
投资机器人

共享



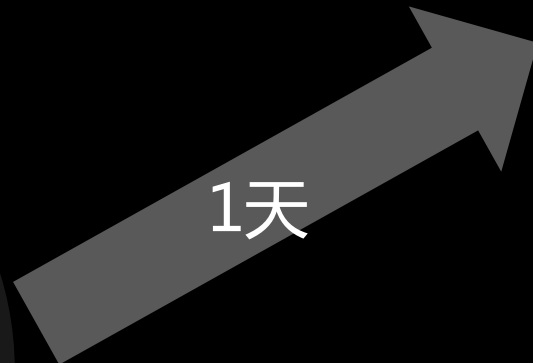
AlphaGo⁺ = ∞

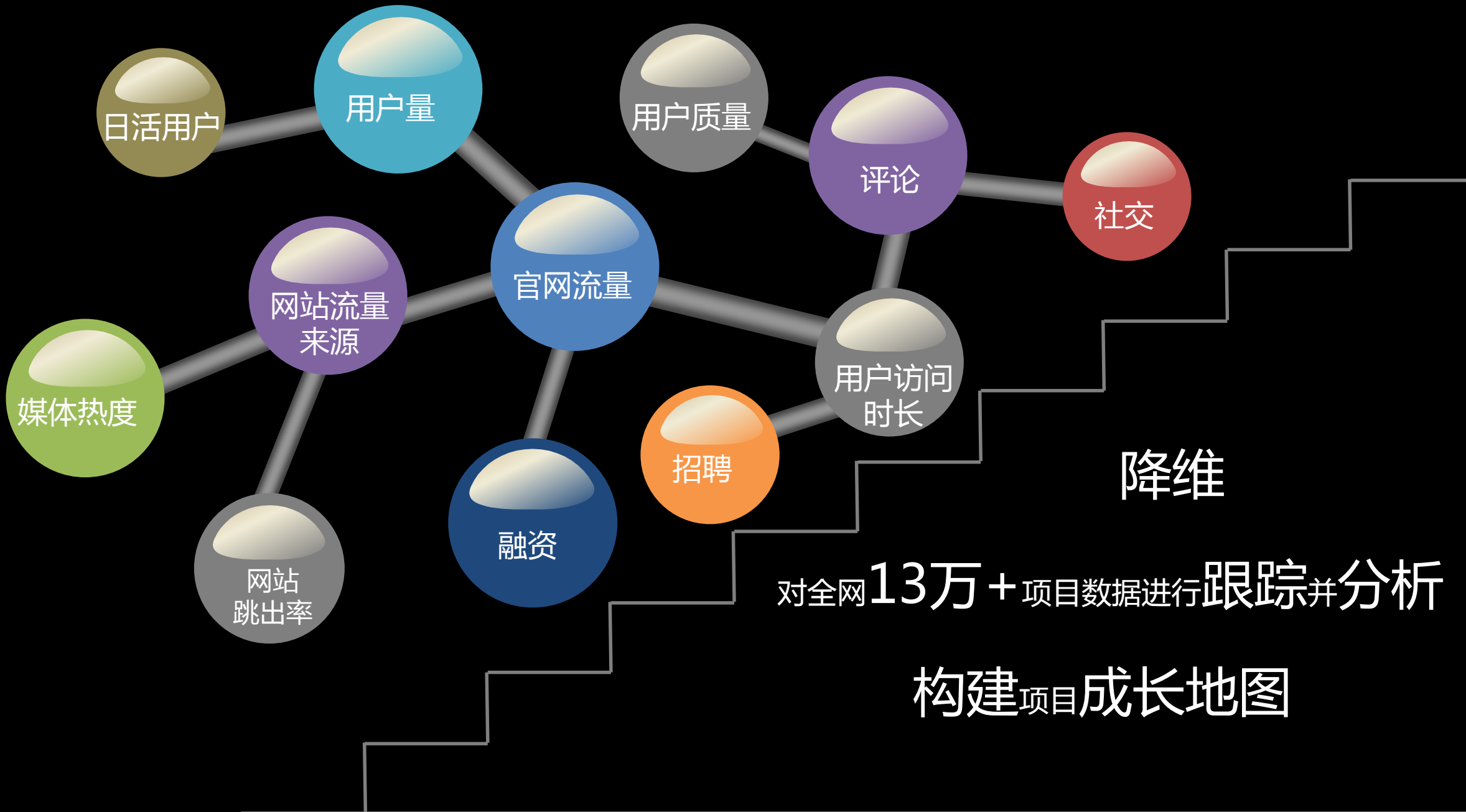
抓取全网13万+ 互联网公司信息

建立互联网企业投融资信息数据库

降维

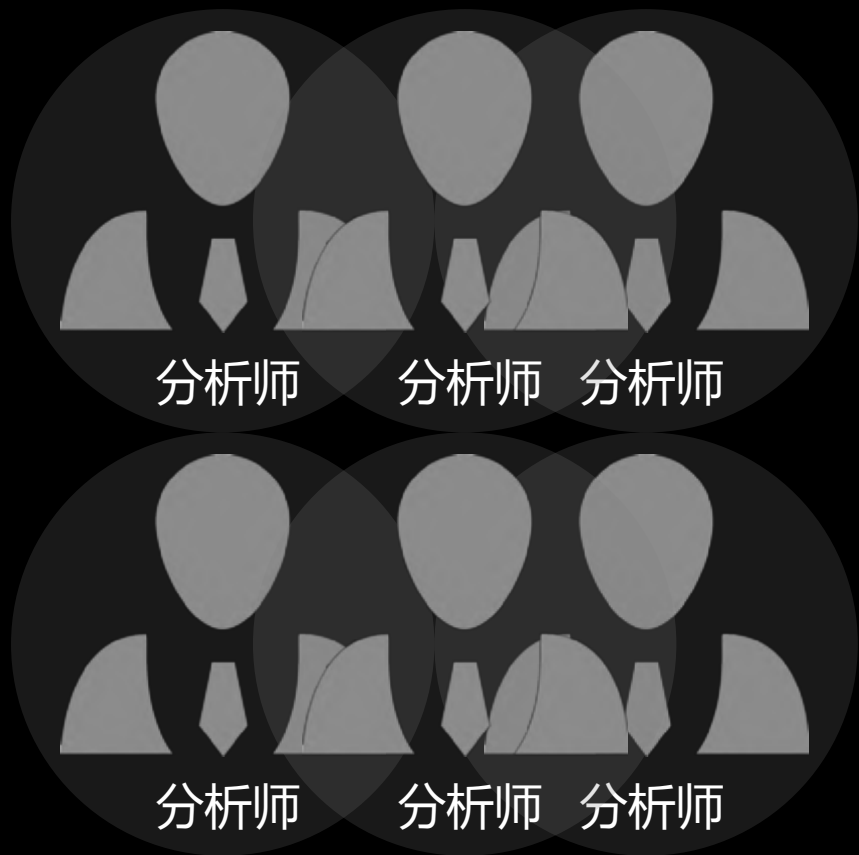






机器降维

几万分析师



投资机器人



标签云，对商业模式归类

文体娱乐 媒体资讯

电子商务 智能硬件 房产家居

视频通讯 汽车交通

工具软件 社交网络

企业服务 本地生活 医疗健康

广告营销 视频通讯

互联网金融 游戏动漫 智能硬件

媒体资讯 珠宝首饰

互联网教育

美团商业模式



美团 北京
meituan.com [同城服务]

搜索：电影 火锅 KTV 蛋糕
请输入商品名称、地址等 搜索

全部分类 首页 身边团购 今日菜单 购物 品牌汇

美食
自助餐 火锅 烧烤烤肉
酒店
休闲玩乐
KTV 足疗按摩 美发/水上运动
生活服务
摄影写真 婚纱摄影 鲜花蛋糕

热门团购
汽车票 品牌汇 电影 自助餐 KTV 火锅 烧烤烤肉 西餐 本地/周边

品牌专区
朝阳区 海淀区 丰台区 西城区 东城区 石景山区 通州区 大兴区 昌平区

本周精选
85度C 9.2折

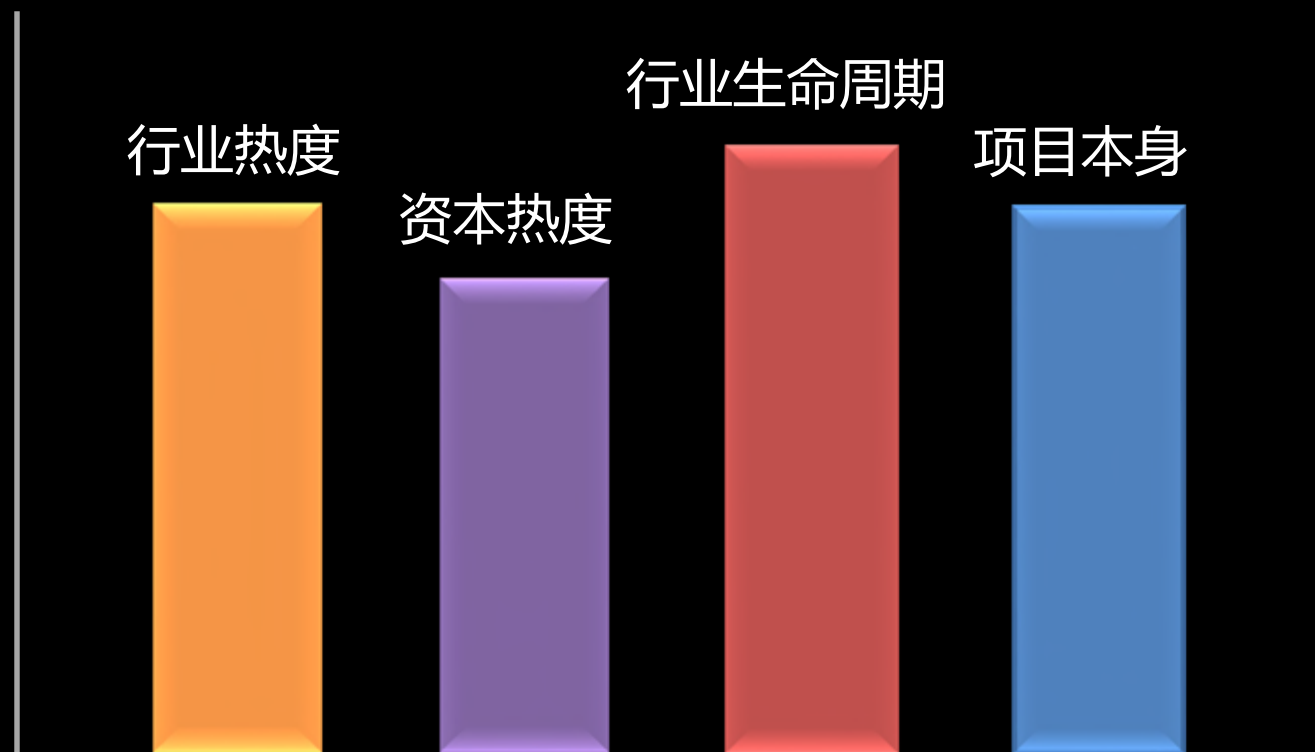
新美大
北京

关注

所属行业：电子商务 本地生活
标签：团购 外卖 票务 上门到家服务 酒店 b2c 本地生活
成立时间：2010-03
相关链接：<http://www.meituan.com/>

项目概况：
美团网是一个团购网站，提供超低折扣的生活消费服务，隶属于北京三快科技有限公司。
岗位职责：
1.了解并分析消费者需求，锁定本地市场动向，拓展及维护新老商户，与各商户建立长期稳定的区域商户关系，并不断开拓业务渠道；...

建模估值



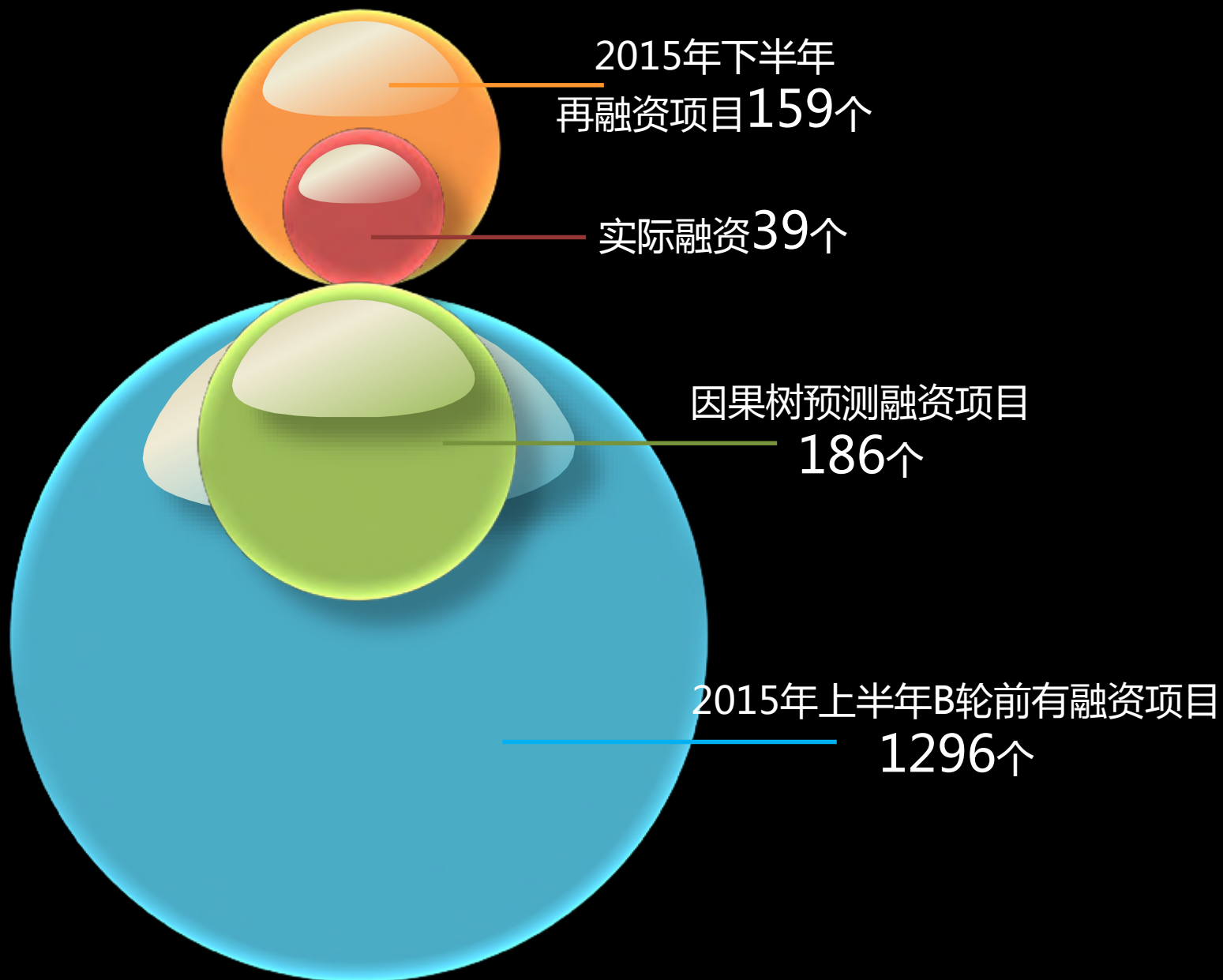
因果树投资机器人做的3件事，让投资更准确



半年内实际融下一轮的概率 12.2%

因果树预测融资准确率：21.0%

因果树测融资召回率：24.6%



因果树投资机器人 **准确预测** 成功融资项目



痛点及需求—风险投融资市场

信息碎片化，信息搜集半径小

缺少定价体系

资产缺乏流动性

门槛高，新一代投资人无法参与



交易效率，资金效率低

解决痛点及需求的办法

1. 以数据模型为主的项目筛选体系

1. 建立私有模型，优化项目筛选，以及资金，项目匹配。重点从4个方面开发产品：（1）碎片化信息的全网收集；（2）投资机构/个人与融资项目（资产）的匹配模型；（3）融资企业的数据化筛选，预判模型；（4）融资企业的估值模型；
2. 数据模型+人工筛选的4级项目筛选体系，在广度和深度上覆盖市场上的优质项目；
3. 解决信息半径，和风险定价的困境；

3. 生态体系

1. 年轻人投资人群体 - 通过股权投资以及相应的线上线下活动，吸引维护年轻投资人群体，并以此开发增值服务。未来3-5年成为资产管理的流量入口；
2. 基于领头人（机构），跟投人，创业者，行业专家，第三方服务机构，以及各类融资项目的生态体系；
3. 针对融资项目的深度服务，专家咨询，闭关讨论，提高企业的成功率；
4. 各类用户之间的信息流，资金流相互交互，形成生态“云地图”；
5. 通过生态体系的打造，为用户提供信息消费，以及金融产品消费的场景，并形成生态的正向循环；



2. 金融资产交易平台

1. 开发创新型金融产品，股权众筹，期权变现，债转股，其它等，让投资人以较低的门槛进入股权投资市场；
2. 通过金融产品的创新，提高资产流动性，降低投资门槛；

互联网股权投融资将构建新的风险投资生态体系

1

建立开放式生态

- 以风险投资市场数据分析工具和信息披露，打造用户使用场景，吸引投资机构，投资人，行业专家，第三方服务机构等生态要素；
- 通过交易，促进用户间的信息流，资金流交互，形成生态正向循环；

2

打破信息不对称

- 以人工智能模型筛选匹配优质项目，扩大投资机构和个人信息搜索半径；
- 碎片化信息的整理和分析，提高信息处理效率；

3

提高投融资效率

- 风险定价模型，以及多级项目筛选体系提高资金对接效率；
- 多种金融交易结构，为不同投资人提供适合的产品；

4

提供完备的服务体系

- 与行业专家，上市公司，交易所深度合作，为创业企业提供服务，伴随他们的成长；



并颠覆传统投资理念

传统风险投资基金



× 10 - 20

VS



× 50 - 100

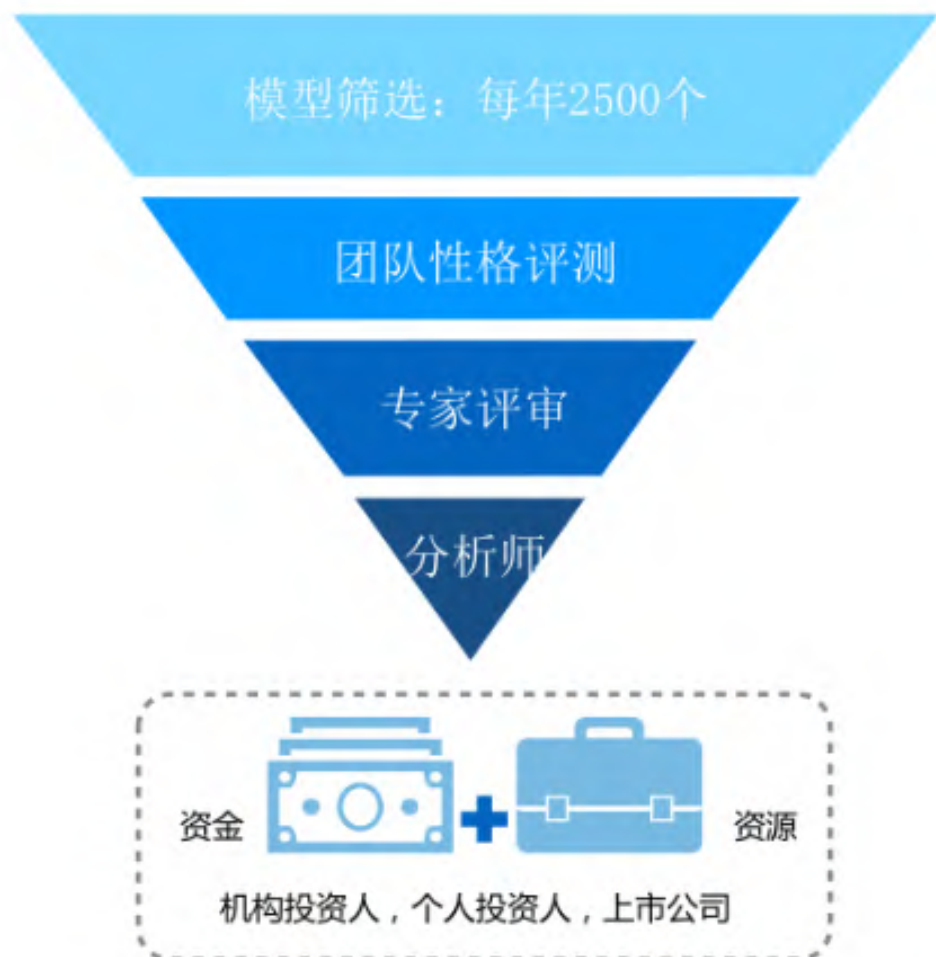
受限于现有的信息收集和整理成本，投资机构平均每年投资10-20个项目

通过数据初步筛选，降低了项目筛选成本可以快速触达更多项目，基金可以投资更加早期的项目，单笔项目投资额的减少，降低了单个项目的决策成本，分散了基金的投资风险

1. 更早期的项目；
2. 更多的项目；
3. 更轻的决策成本；
4. 更分散的投资风险；

项目筛选体系—机器学习模型+评测+行业专家+分析师

四级项目筛选体系，在广度和深度上覆盖整个互联网生态，确保优质项目得到及早的关注



利用因果树项目筛选模型，每周筛选出50个，全年2500个项目；

对筛选出的项目的创始团队进行性格评测；项目池减少到500；

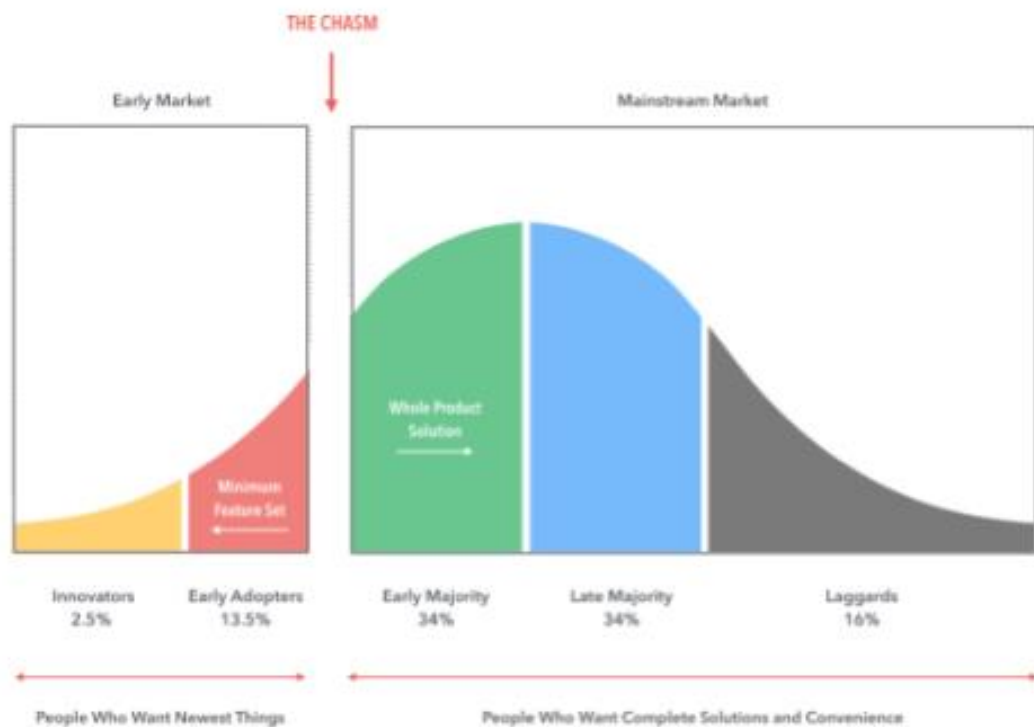
行业专家评审，项目池减少到200；

投资经理，分析师筛选，确定100个项目作为投资标的；

目标用户：互联网股权投融资作为新的服务模式，还处于早期市场阶段，它的目标用户不是传统的高净值人群

目标用户画像

目标用户需求



- 他们是Innovators和Early Adopters，喜欢尝试新鲜的事物；
- 更年轻，年薪30万以上，有强烈的财富增长需求，但传统的私募理财产品门槛高，无法参与；
- 投资专业度低，需要专业化的引导；
- 熟悉互联网，善于利用网上社群社区获取信息；

低门槛参与股权投资

获取足够信息

低成本参与投后管理

线上线下社群社区交流

参与互联网股权投融资的用户群体

未来或许教育机器人
能真正改变教育的结构

Thanks