



企业采购也共享  
阳光模式构建广阔未来

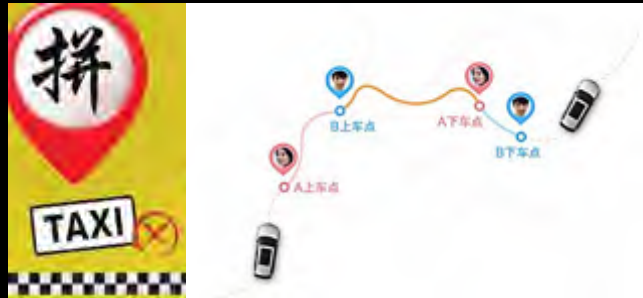
我的互联网信念

通过互联网技术打造一个阳光的采购平台

互联网的技术能量、共享思维  
必将颠覆传统的商业模式  
并形成新的增长空间

Economic Growth Drivers +  
Evolve Over Time

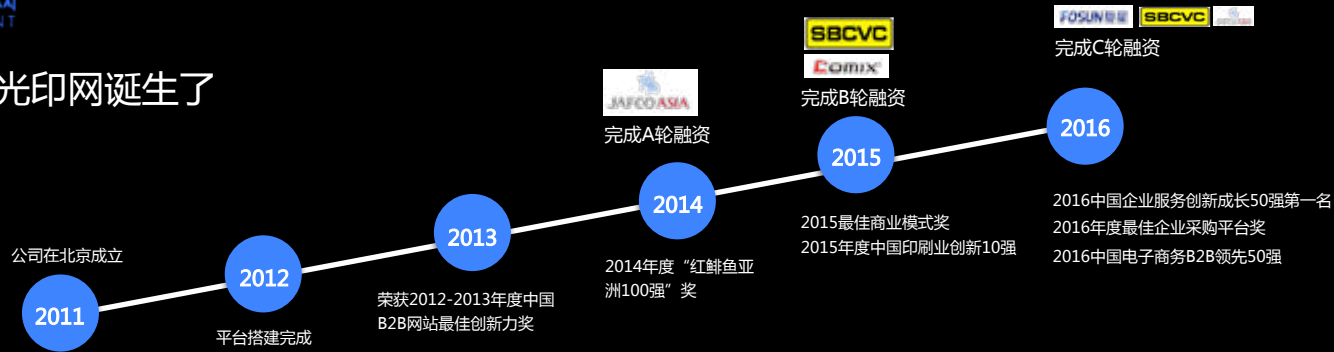
Century	Economic Growth Drivers
Pre-18 <sup>th</sup>	Cultivation & Extraction
19 <sup>th</sup> -20 <sup>th</sup>	Manufacturing & Industry
21 <sup>st</sup>	Compute Power + Human Potential



新经济模式——

“企业级共享经济” 实现印刷领域的 “专版” 和 “拼版”

## 2011年阳光印网诞生了





## 经典案例—— 某著名电商公司

### 某著名电商公司

#### 职能

物料品类梳理  
设计模版制作  
预算统计  
订单申请  
订单审批  
生产物流状态  
SaaS培训  
财务结算

总部采购接口 1人  
财务对账 每月1次



全国300城市500供应商  
北京、上海双仓储

全国下单账户1500个  
城市审批账户300个

每日处理1000订单  
各种物料品类50+



#### 职能

物料报价打样  
生产质检  
供应商管理监控  
上门施工管理  
仓储打包物流  
SaaS定制化开发配置  
SaaS 线上运营客服  
设计模版适配  
异常处理  
对账结算

### 上线阳光印网SaaS前后对比

	使用前	使用后
成本	不透明 价格高	节约30% 透明可控
人力	各地多采购 结算难	只需要总部1人 结算易
管理	人工 线下操作 混乱	全线上操作 高效
供应	服务不稳定 管理难	全部成熟 代管理
设计	各地操作不统一	线上模版化 职业团队
仓储物流	自建仓库 物流混乱 成本高	共享仓库 全国物流共享最低折扣

“阳光企采” SaaS服务系统

## 经典案例——双11纸箱业务

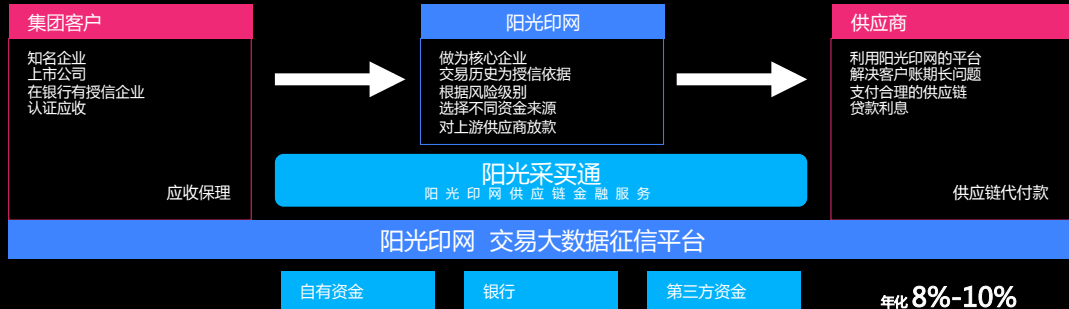
- 2016年双11期间，纸箱供货量超过**6500万只**，
- 占双十一天猫包材消耗的**10%**
- 纸箱和耗材，2016年产生了**数十家**年接单量千万级的厂商
- 这些成绩是在包材业务**上线仅一年**的时间实现的







# 供应链金融—— 阳光采买通





中国最大的印刷和定制品电商平台 没有一台自己的机器

## 企业级共享经济



供应链

已对接1万家生产企业



B2B交易

已服务30万家企业客户



阳光印网SaaS平台

覆盖300+城市 1600+县镇

1500+服务品类 22万+SKU

2016年收入12亿

获得超过90%的互联网公司的市场份额！传统及世界500强企业进驻！几乎全部的物流企业和物流联盟！30万家企业在使用阳光印网的采购服务！







Thanks!

北京阳光印易科技有限公司

北京市朝阳区光华路7号汉威大厦西区B-811,100020

B811,West Side,HanWei Building,No.7,Guanghua Road,Chaoyang District,Beijing,100020